

海外営業 | ◆南米への出張あり◆創業90年の診断薬トップシェア企業で南米市場開拓をリードする企業の求人です。@東京都台東区

東京を拠点にスペイン語・英語を活かしてグローバルな環境で働きたい方にお薦めです。

募集職種

人材紹介会社

Leverages Career Mexico S.A. de C.V.

採用企業名

1935年の創業以来、臨床検査に欠かせない診断薬の分野を牽引してきた企業です。

求人ID

1575700

部署名

海外営業部

業種

医薬品

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 台東区

最寄駅

都営大江戸線、 上野御徒町駅

給与

450万円 ~ 経験考慮の上、応相談

ボーナス

給与：ボーナス込み

勤務時間

(所定労働時間8時間) フレックスタイム制あり (コアタイム:10:00~15:00)、【休憩】60分

休日・休暇

完全週休二日制 (土曜、日曜、祝日、年末年始6日、年末年始、GW休暇、その他 (夏季/指定有給3日)、年間休日120日

更新日

2026年04月15日 01:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

その他言語

スペイン語 - 日常会話レベル

基本はビジネスレベルを想定したポジションですが、日常会話レベルの方でも、営業経験や南米市場への情熱がある方は大歓迎です！

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■■■【東京/海外営業】島津製作所G/南米市場開拓担当/スペイン語を活かす | ◆創業90年の診断薬トップシェア企業で、南米市場開拓をリードする企業の求人です ◆@東京都台東区■■■

<☆おすすめポイント☆>

老舗企業の安定基盤と、成長市場の開拓を担うやりがいと両立！

【業界のパイオニアと安定基盤】1935年の創業以来、臨床検査に欠かせない診断薬の分野を牽引。特に細菌検査領域では業界トップレベルのシェアを誇り、安定した経営状況を維持しています。平均勤続年数は15年以上と、長期的なキャリア形成に最適な環境です。

【グローバルキャリアの最前線】中期計画で最も重要な地域と位置付けられている南米市場を担当。売上倍増という大きな目標達成に向け、代理店連携、新規販路開拓を大きな裁量を持って推進できます。自身の活動が事業の成長に直結するダイナミズムを実感できます。

【語学力を活かす】スペイン語と英語が必須。これまでに培った語学力を活かし、グローバル市場の開拓者として活躍できます。現地情報の収集は、製品開発へのフィードバックにも繋がり、幅広い業務に携わるチャンスがあります。

【働きやすい環境】年間休日120日。プライベートと仕事のバランスが取りやすいフレックスタイム制度（コアタイム10:00～15:00）を導入。最寄駅から徒歩1分～2分（上野御徒町駅、上野広小路駅、御徒町駅）と通勤も快適です。

<仕事内容>

海外営業部として、中期計画で売上倍増を目指す南米市場の深耕と新規開拓をご担当いただきます。代理店との連携や各国エンドユーザーへの直接アプローチを通じて、市場を牽引する重要なミッションです。

<業務詳細>

- ・代理店と連携した南米市場の深耕、新規開拓
- ・南米各国のエンドユーザー訪問、新規開拓
- ・現地情報の収集と製品開発へのフィードバック
- ・プロモーション企画、実行

※2～3ヶ月に1回、2週間程度の海外出張が発生します。

<充実の福利厚生>

- ・各種社会保険完備（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- ・通勤手当（会社規定に基づき支給）
- ・残業手当
- ・昇給年1回（4月）
- ・賞与年2回（6月・12月）

<勤務地>

東京都台東区【最寄駅】都営大江戸線「上野御徒町駅」徒歩1分、東京メトロ銀座線「上野広小路駅」徒歩1分、JR山手線「御徒町駅」徒歩2分

※転勤はありません

<給与>

想定年収：450万円～600万円

※経験や能力により決定 ※賞与：年2回（6月・12月）

スキル・資格

<必須条件>

- ・英語（ビジネスレベル）
- ・スペイン語（ビジネスレベル）

業界経験不問。入社後研修で製品知識を学べます。

<歓迎条件>

- ・スペイン語力を活かし、世界で活躍したい方を歓迎します。
-

会社説明