



医薬品API事業マネージャー / Pharmaceutical API Business Manager

グローバルAPIメーカーとの商談主導

募集職種

人材紹介会社

Hire Pundit Japan 株式会社

求人ID

1575630

業種

医薬品

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

1100万円 ~ 1400万円

更新日

2026年03月17日 00:00

応募必要条件

職務経験

10年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- 日本のジェネリック医薬品メーカー向けにAPI販売・事業拡大をリードする
- 既存および新規顧客の開拓・契約締結・売上達成を担当
- DMF対応、CEP、USDMF、PMDA承認済みAPIなどポートフォリオを提案
- 顧客（調達、R&D、QA、規制担当）との強固な関係を構築
- 契約交渉、価格設定、長期供給契約の管理を実施
- 海外製造パートナーおよび社内チームと連携し、納期・品質を確保

- 市場動向、競合情報、特許切れジェネリック情報を収集・報告
 - 高い裁量で事業戦略に関与し、チームとともに成果を最大化
-

- Lead API sales and business growth for Japanese generic pharmaceutical companies
 - Manage new and existing accounts, contracts, and achieve sales targets
 - Promote API portfolio including DMF-supported, CEP, USDMF, PMDA-ready products
 - Build strong relationships with procurement, R&D, QA, and regulatory teams
 - Handle contract negotiation, pricing, and long-term supply agreements
 - Coordinate with global manufacturing partners and internal teams for timely delivery
 - Monitor market trends, competitor activity, and generics pipeline; report insights
 - High-autonomy role contributing to business strategy and team success
-

スキル・資格

- 15年以上の医薬品APIまたはB2B営業経験
 - 日本のジェネリック医薬品メーカー向け営業経験があることが望ましい
 - 海外APIメーカー（インド・中国等）との商談経験があることが望ましい
 - 契約管理、価格交渉、売上目標達成の実績
 - 顧客折衝・関係構築力、交渉力
 - 論理的思考力、問題解決力、細部への注意力
 - 日本語ビジネスレベル（英語は必須ではない）
 - Microsoft Office（Word、Excel、PowerPoint）スキル
-

- 15+ years' experience in API sales or pharmaceutical B2B sales
 - Experience selling to Japanese generic pharmaceutical companies preferred
 - Experience liaising with global API manufacturers (India, China, etc.) preferred
 - Proven track record in contract management, pricing, and achieving sales targets
 - Strong customer relationship, negotiation, and account management skills
 - Analytical thinking, problem-solving, and attention to detail
 - Business-level Japanese (English not mandatory)
 - Proficient in Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint)
-

会社説明