



In-house-Recruiter/成果評価×実力主義/リモートワークあり/フラットな職場環境@横浜

外資系人材派遣・紹介会社にてリクルーターを募集しています。

募集職種

人材紹介会社

ジョブインパルスジャパン株式会社

求人ID

1575617

部署名

日本法人

業種

人材紹介

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県, 横浜市港北区

最寄駅

横浜線駅

給与

400万円 ~ 700万円

ボーナス

給与：ボーナス込み

歩合給

固定給+歩合給

勤務時間

9:00 ~ 18:00 (実働8時間)

休日・休暇

・完全週休2日制(土・日)・祝日・年末年始休暇

更新日

2026年05月12日 00:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

採用背景

当社は現在、事業拡大フェーズにあり、「売上を自ら作れるリクルーター」を募集しています。

決められた型に従うのではなく、自ら考え、動き、決め、結果を出すことが求められるポジションです。

国籍・年齢・経歴は問いません。

仕事内容

候補者対応から成約までを一貫して担う、売上直結ポジションです。

◎候補者ソーシング

- ・ 求人媒体を活用したスカウト
- ・ 既存登録者・過去候補者の掘り起こし
- ・ 自身のネットワークを活用した候補者獲得
- ・ 職種・市場を踏まえたターゲット設計

◎候補者面談・見極め

- ・ 職務経歴・志向性のヒアリング
- ・ 転職タイミング・意思決定スピードの確認
- ・ 市場価値を踏まえたマッチング判断
- ・ 推薦可否の即断（量より決定確率重視）

◎推薦・クライアント折衝

- ・ 求人要件を踏まえた推薦
- ・ クライアントへの説明・折衝
- ・ 面接設定・フィードバック回収
- ・ 条件調整・クロージング

◎成約までのプロセス管理

- ・ 面接後の候補者フォロー
- ・ 内定条件のすり合わせ
- ・ 入社意思の最終確認
- ・ 入社日確定・売上計上までの実行
- ・

◎売上創出に向けた改善

- ・ 成約に至らない原因分析
- ・ スカウト文・面談内容の改善
- ・ 優先すべき案件・候補者の取捨選択
- ・ 数字に直結しない業務の削減
- ・

応募要件

- ・ 人材紹介経験または営業経験(個人、法人、経験年数は問わず)
- ・ 数字目標を持って働いた経験

歓迎要件

- ・ 人材紹介CA / RA経験
- ・ 外資系もしくはスタートアップでの就業経験

スキル・資格

- ・ 人材紹介経験または営業経験(個人、法人、経験年数は問わず)
- ・ ビジネスレベル以上の日本語能力

【歓迎】

- ・ ビジネスレベル以上の英語力

会社説明