

In-house-Recruiter/成果評価×実力主義/リモートワークあり/フラットな職場環境@横浜

外資系人材派遣・紹介会社にてリクルーターを募集してます。

募集職種

人材紹介会社
ジョブインパルスジャパン株式会社

求人ID
1575617

部署名
日本法人

業種
人材紹介

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態
契約

勤務地
神奈川県, 横浜市港北区

最寄駅
横浜線駅

給与
400万円 ~ 550万円

ボーナス
給与： ボーナス込み

歩合給
固定給+歩合給

時給
月給：35万円 ~ 45万円　想定年収：420万円 ~ 540万円 + インセンティブ　※経験・能力による

勤務時間
9:00 ~ 18:00 (実働8時間)

休日・休暇
・完全週休2日制 (土・日) ・祝日 ・年末年始休暇

更新日
2026年10月23日 00:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

採用背景

当社は現在、事業拡大フェーズにあり、「売上を自ら作れるリクルーター」を募集しています。

決められた型に従うのではなく、自ら考え、動き、決め、結果を出すことが求められるポジションです。

仕事内容

候補者対応から成約までを一貫して担う、売上直結ポジションです。

◎候補者ソーシング

- 求人媒体を活用したスカウト
- 既存登録者・過去候補者の掘り起こし
- 自身のネットワークを活用した候補者獲得
- 職種・市場を踏まえたターゲット設計

◎候補者面談・見極め

- 職務経歴・志向性のヒアリング
- 転職タイミング・意思決定スピードの確認
- 市場価値を踏まえたマッチング判断
- 推薦可否の即断（量より決定確率重視）

◎推薦・クライアント折衝

- 求人要件を踏まえた推薦
- クライアントへの説明・折衝
- 面接設定・フィードバック回収
- 条件調整・クロージング

◎成約までのプロセス管理

- 面接後の候補者フォロー
- 内定条件のすり合わせ
- 入社意思の最終確認
- 入社日確定・売上計上までの実行
-

◎売上創出に向けた改善

- 成約に至らない原因分析
- スカウト文・面談内容の改善
- 優先すべき案件・候補者の取捨選択
- 数字に直結しない業務の削減

雇用形態

契約社員

※入社後6か月間は契約社員としての勤務となります。
※6か月間の実績をもとに、正社員登用を判断します。

正社員登用条件

個人紹介料目標への到達、またはそれに準ずる人材紹介実績を正社員登用の基本的な判断基準とします。

勤務期間や一律の数値基準だけではなく、紹介実績、業務への貢献度、成果の再現性、今後の成長可能性等を総合的に評価します。

スキル・資格

【必須】

・人材紹介経験または営業経験(個人、法人、経験年数は問わず)

・数字目標を持って働いた経験

・日本語N1レベル以上

【歓迎】

・ビジネスレベル以上の英語力

・人材紹介CA / RA経験

・外資系もしくはスタートアップでの就業経験

会社説明