



【ニセコ】ラグジュアリー不動産セールス | MUWA NISEKO | ニセコの地で、世界水準のラグジュアリー不動産を扱う

募集職種

採用企業名

合同会社H-SUMMIT

求人ID

1575600

業種

ホテル

勤務地

北海道, 虻田郡倶知安町

給与

400万円 ~ 500万円

勤務時間

In accordance with company regulations

休日・休暇

In accordance with company regulations

更新日

2026年05月26日 11:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

《募集要項・本ポジションの魅力》

- 世界的スキーリゾート・ニセコにて、超富裕層向けラグジュアリー不動産を扱う希少ポジション
- 国内外の販売代理店と連携しながら、グローバルな不動産ビジネスに携われる環境
- 「売る」だけでなく、顧客体験・信頼関係構築を重視するホスピタリティ型セールス
- ニセコ移住を前提とした働き方。自然と共に暮らしながら、長期的なキャリア形成が可能

【ポジション概要】

MUWA NISEKOは、グラン・ヒラフのゲレンデ直結（スキーイン・スキーアウト）という希少性を持つ、ニセコ屈指のラグジュアリー・レジデンスです。

2024年には

- World's Best New Ski Hotel を受賞
- ミシュラン・ワンキー（Michelin One Key）を獲得

日本国内のみならず、世界から注目を集めるこのプロジェクトにて、高付加価値レジデンスの販売・顧客対応を担うセールス担当を募集します。

【業務内容】

MUWA NISEKOの分譲レジデンス販売に関わる、セールス業務全般をお任せします。

- 国内外の販売代理店との関係構築・調整業務
- 購入検討者への物件説明・問い合わせ対応
- 売買契約に関わる各種書類準備・進行管理
- 顧客情報・問い合わせ履歴の管理、データ整理
- 販売資料・提案資料の管理およびアップデート
- 週末対応を含む柔軟な顧客対応

※飛び込み営業はなく、紹介・反響・代理店連携が中心です。

【募集背景】

ニセコエリアにおけるラグジュアリー不動産需要の拡大に伴い、販売体制の強化を目的とした増員募集です。短期的な売上だけでなく、MUWA NISEKOブランドの価値を理解し、長期的に顧客と向き合える方を求めています。

【雇用形態】

正社員（予定）

【給与】

月給：350,000円～400,000円
※経験・スキルを考慮のうえ決定
※想定年収：400万円～500万円

【就業時間】

会社規定による
※週末勤務あり / 平日休み中心

【勤務地】

北海道 虻田郡倶知安町（ニセコ）
※ニセコへの移住が前提となります

【休日・休暇】

- 週休2日制
- その他、会社規定による
- 日本の労働基準法に準拠

【待遇・福利厚生】

- 各種社会保険完備
- 時間外手当（法定割増支給）
- MUWAスタッフ向け各種割引制度
 - ↳ ホテル宿泊 / レストラン / 施設利用
- ニセコでの生活・長期就業を支える就業環境

スキル・資格

【必須要件】

- 不動産（住宅・レジデンス）営業の実務経験（3～4年程度）
- 日本語・英語ともにビジネスレベルでのコミュニケーション力
- PowerPoint / Excel / Word の実務使用経験
- 顧客志向を持ち、スピード感をもって行動できる方
- 土日勤務を含む柔軟な働き方に対応できる方

【歓迎要件】

- 富裕層向け商材・高価格帯商品の営業経験
- 中国語スキルをお持ちの方
- ホテル・リゾート・ラグジュアリーブランドでの勤務経験

【求める人物像】

- ニセコでの暮らしを楽しみながら、長く働きたい方
- 不動産×ホスピタリティの融合に魅力を感じる方
- 顧客との信頼関係構築を大切にできる方
- 国際的な環境で自身の営業力を高めたい方

【選考について】

選考フロー：

書類選考 → 面接（複数回） → 内定

ご応募時：

日本語履歴書・職務経歴書・英文レジュメをご提出くださいませ

会社説明