



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

中国語／中国語圏のお客様向け戸建仲介営業（中国語対応・個人営業）【未経験者歓迎／東証プライム上場】

中国語を用いた顧客対応（メール・電話・対面）をご担当いただきます。

募集職種

人材紹介会社

[株式会社グローバルリーフ](#)

求人ID

1575461

業種

不動産仲介・管理

会社の種類

大手企業(300名を超える従業員数)

外国人の割合

(ほぼ)全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都23区

給与

500万円～800万円

時給

想定年収：528万円～800万円 ※賞与：年2回(6月、12月)

勤務時間

■月・金：13時00分～21時00分 ■木：9時30分～18時30分 ■土・日・祝日：10時00分～20時00分

休日・休暇

■週休2日制(火・水) ■GW休暇 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 他 ※年間休日：110日(計画的有給付与で、実質年間休日115日)

更新日

2026年02月17日 04:00

応募必要条件

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【募集背景】

当企業は、長年にわたり不動産仲介事業を展開し、多様化するお客様のニーズにお応えしてきました。最近は日本にお住まいの中国人のお客様からの当企業へのお問合せが増加しており、その数は今後もますます増加していくと予想されます。そこで、「日本にお住まいの中国人の方が住まいを購入するなら当企業で」という目標を掲げました。お客様一人ひとりのご要望に丁寧にお応えし、言葉の壁を超えて安心して不動産取引をしていただけるよう、更なる顧客満足度向上と顧客基盤拡大を目指します。この目標達成に向けて、高い志と情熱を持った新しい仲間を募集いたします。

【具体的な業務内容】

- 中国語を用いた顧客対応（メール・電話・対面）
- 顧客のニーズや条件に合った物件の提案・案内
- 契約関連書類の作成・説明・手続

《個人営業》

個人のお客様に、戸建を紹介し、ご購入いただく仕事です。
当企業の物件は、「都心部」「駅近」「割安」が特徴的です。

集客活動から業務スタートし、予算・エリア他ご希望条件をり合わせながら、実際に物件をご案内します。

【当企業で働く魅力】

■20代の若手中心の活気に溢れた職場です。
3か月間の研修制度があり、専任の育成担当が伴走します。
チームで新人を育てる環境の為、入社後すぐに馴染めるのが魅力。
グループならではの製販一体のビジネスモデルを活かし、年間約1万棟以上の販売実績を誇ります。
やればやった分だけ評価される環境且つ、圧倒的な成長スピードの環境でモチベーションの高い社員とともに仕事をすることが出来ます。

スキル・資格

【必須スキル/経験】

- 中国語：ビジネスレベル
 - 日本語：ビジネスレベル（日本語能力試験N1取得目安）
 - 普通自動車運転免許（AT限定可）
- ※お客様のご案内時に必要となります

【歓迎】

- 宅建士資格保持者

会社説明