



PR/118415 | Japanese Speaking Business Development Manager

募集職種

人材紹介会社

ジェイエイシーリクルートメントイギリス

求人ID

1575430

業種

ITコンサルティング

雇用形態

正社員

勤務地

オランダ

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年02月03日 10:52

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

■【ポジション概要】

既存顧客および新規顧客のアカウントマネジメントを担う Business Development Manager を募集します。BD（ビジネス開発）活動に加え、内部組織づくりにも参画し、組織として“やるべきこと”を柔軟に判断・推進できるジェネラリストタイプのリーダーを求めています。

■【主な役割／ミッション】

- ① 既存顧客の収益改善・拡販
 - ・ ITサポート領域における収益率改善
 - ・ アップセル／クロスセルを目的としたアカウントプランの策定・管理
- ② 新規顧客向け BD（AI・セキュリティサービス中心）
 - ・ 新規サービス戦略策定（ビジネスプランニング）
 - ・ 売上・利益目標の達成管理
- ③ チームマネジメント
 - ・ 既存顧客担当 1名

- 新規顧客担当 4名
合計5名のパフォーマンス管理および評価

④ 経営計画・組織構築のサポート

- 組織・業務プロセスの設計と導入支援
- 事業計画の立案と実行

⑤ BD施策の総合リード（社内・社外問わず）

- 本社（日本）や社内アカウントマネージャーとの連携強化
- JCC、DUJAT等のイベント参加／ネットワーキング
- 新規サービスや案件機会の創出

■ 【必須要件】

- 経営管理／事業戦略／マーケティング／経営企画の実務経験：5年以上
（コンサル会社、事業会社いずれも可）
- 5名以上の組織またはプロジェクトのマネジメント経験：5年以上
- 高いコミュニケーション力・ステークホルダー調整力
- 多面的に物事を捉え、臨機応変に動けるジェネラリスト型の思考

■ 【歓迎要件】

- ソリューション営業（特にB2B IT営業）経験：3年以上
- AI／セキュリティ／ITサービス領域への理解
- 欧州でのBD経験、マルチカルチャー環境での業務経験

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.co.uk/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.co.uk/terms-of-use>

会社説明