

グローバルSaaS企業/ Senior Business Development Manager@東京

SaaS/Senior Business Development Manager

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1575344

業種

その他（広告・PR・メディア）

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年02月02日 20:24

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

潜在的なB2B／エンタープライズ顧客の開拓から提案、関係構築までを一貫して担い、顧客課題に応じた最適なAI英語学習ソリューションを提供する。社内のプロダクト・カスタマーサクセスチームと連携しながら、営業プロセスの最適化と継続的な事業成長に貢献する。

企業情報

AIを活用したコミュニケーション領域のテクノロジーを提供するグローバルSaaS企業です。日本を含む複数の国・地域で事業を展開しており、日本市場はグローバルでも特に高い成長率と実績を誇る注力市場として位置づけられています。

職務内容

- 潜在的なB2Bクライアントに対する、強固な営業パイプラインの構築
- 見込み顧客に対する自社およびプロダクトの提案・プレゼンテーション
- クライアントの課題を把握し、最適なソリューションを提案
- プロダクトチームおよびカスタマーサクセスチームと連携し、カスタマイズされた製品・サービスを提供
- 市場における新たなビジネス機会を積極的に開拓し、短期・中期・長期の成長に貢献

条件・待遇

- 年収：1,000万～1,500万円
- 在宅勤務が週1日
- 日本への長期的な投資方針が明確で、市場成長とともに安定したキャリア形成を望む方に最適な環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Komura on +81 3 6627 6129.

スキル・資格

- 社会人経験7年以上
 - エンタープライズ顧客向けの新規開拓営業における豊富な実績
 - 業界不問（類似の営業サイクル経験があれば可）
 - 直接的な売上責任を担える方
-

会社説明

AIを活用したコミュニケーション領域のテクノロジーを提供するグローバルSaaS企業です。日本を含む複数の国・地域で事業を展開しており、日本市場はグローバルでも特に高い成長率と実績を誇る注力市場として位置づけられています。