

【マレーシア就職】セールススペシャリスト(日系企業担当)/日勤/若手大歓迎/女性も活躍

マレーシアにて営業職としてキャリアアップしませんか？

募集職種

人材紹介会社

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID

1575213

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

マレーシア

給与

450万円 ~ 650万円

勤務時間

月曜～金曜 9:00-18:00

休日・休暇

土日、マレーシア祝日

更新日

2026年01月30日 19:24

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

会社情報：

オフィストータルソリューション企業として、サービスのご提供をしております。取り扱い商材は様々で、会議用モニター、空調機、複合機など、企業の要望や課題や従業員のエンゲージメント向上を目的とした商材の取り扱いをしております。

採用背景：

この度事業拡大に伴い、主に日系企業アカウントを担当してくださる方を募集いたします。
現地の企業だからこそ、言語スキルや現地に根付いたマーケティング手法を学べる就業環境になりますので、ご経験を活かしたい方は、ぜひご応募ください。

業務内容：

日本法人顧客とのビジネスを管理・拡大するスペシャリストを募集します。
マルチファンクションプリンター（MFP）、文書管理ソリューション、会議ソリューション、空調ソリューションなどのビジネスソリューションおよび関連サービスの販売促進・販売を担当します。

日本法人顧客の主要窓口として、関係構築、顧客サポート、販売目標の継続的達成を推進いただきます。

- ・ 日系顧客様の新規開拓～長期的な関係構築
- ・ 直販チームと連携し、ビジネスソリューション全製品の販促活動推進
- ・ 日本語・英語による提案書作成～製品プレゼンテーション～デモンストレーション
- ・ 価格交渉～契約締結～サービス契約のクロージング
- ・ 直販チームや営業メンバーと連携し、月次・四半期・年次販売目標の達成
- ・ 競合他社の動向モニタリング～市場情報収集～戦略策定サポート
- ・ 定期的な販売レポートと予測計画の作成
- ・ アフターセールスサポートによる顧客満足度向上と長期的な顧客維持

スキル・資格

■必須要件:

- ・ 業界や商材を問わず1～2年以上の営業経験
- ・ コミュニケーション可能な英語力
- ・ 優れたコミュニケーション能力、交渉力、プレゼンテーション能力
- ・ 日本人ステークホルダーとの強固な顧客関係構築・維持能力
- ・ 必要に応じた顧客訪問のための出張が可能な方。

■歓迎要件

- ・ コピー機/複合機/文書ソリューション業界での経験者様優遇
- ・ ビジネス、マーケティング、IT、または関連分野のディプロマ/学位を有する方歓迎

会社説明