

【マレーシア就職】セールススペシャリスト(日系企業担当)/日勤/若手大歓迎/女性も活躍

マレーシアにて営業職としてキャリアアップしませんか？

募集職種

人材紹介会社
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)
求人ID
1575213
業種
機械
雇用形態
正社員
勤務地
マレーシア
給与
450万円～650万円
勤務時間
月曜～金曜 9:00-18:00
休日・休暇
土日、マレーシア祝日
更新日
2026年01月30日 19:24

応募必要条件

職務経験
3年以上
キャリアレベル
中途経験者レベル
英語レベル
ビジネス会話レベル
日本語レベル
ビジネス会話レベル
最終学歴
大学卒：学士号
現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

会社情報：  
オフィストータルソリューション企業として、サービスのご提供をしております。取り扱い商材は様々で、会議用モニター、空調機、複合機など、企業の要望や課題や従業員のエンゲージメント向上を目的とした商材の取り扱いをしております。

採用背景：  
この度事業拡大に伴い、主に日系企業アカウントを担当してくださる方を募集いたします。  
現地の企業だからこそ、言語スキルや現地に根付いたマーケティング手法を学べる就業環境になりますので、ご経験を活かしたい方は、ぜひご応募ください。

業務内容：  
日本法人顧客とのビジネスを管理・拡大するスペシャリストを募集します。  
マルチファンクションプリンター（MFP）、文書管理ソリューション、会議ソリューション、空調ソリューションなどのビジネスソリューションおよび関連サービスの販売促進・販売を担当します。

日本法人顧客の主要窓口として、関係構築、顧客サポート、販売目標の継続的達成を推進いただきます。

- 日系顧客様の新規開拓～長期的な関係構築
- 直販チームと連携し、ビジネスソリューション全製品の販促活動推進
- 日本語・英語による提案書作成～製品プレゼンテーション～デモンストレーション
- 価格交渉～契約締結～サービス契約のクロージング
- 直販チームや営業メンバーと連携し、月次・四半期・年次販売目標の達成
- 競合他社の動向モニタリング～市場情報収集～戦略策定サポート
- 定期的な販売レポートと予測計画の作成
- アフターセールスサポートによる顧客満足度向上と長期的な顧客維持

---

## スキル・資格

### ■必須要件:

- 業界や商材を問わず1～2年以上の営業経験
- コミュニケーション可能な英語力
- 優れたコミュニケーション能力、交渉力、プレゼンテーション能力
- 日本人ステークホルダーとの強固な顧客関係構築・維持能力
- 必要に応じた顧客訪問のための出張が可能な方。

### ■歓迎要件

- コピー機/複合機/文書ソリューション業界での経験者様優遇
- ビジネス、マーケティング、IT、または関連分野のディプロマ/学位を有する方歓迎

---

## 会社説明