

【外資ECプラットフォーム】成長戦略を担うグロース職

【外資ECプラットフォーム】成長戦略を担うグロース職

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1575106

業種

その他（流通・小売・物流）

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1200万円～1500万円

更新日

2026年01月29日 14:46

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

EC事業の顧客獲得・定着・収益化を最適化し、パートナー企業の事業成長を支援する役割です。

データ分析に基づき改善策を提案し、プラットフォーム機能の最大活用を促進します。

企業情報

この企業はテクノロジー×ロボティクスを強みに持つECプラットフォーム提供企業で、世界各国の大手小売企業にオンライン事業運営の基盤を提供しています。高度な自動化技術とソフトウェアを組み合わせた独自のプラットフォームは、小売企業がより効率的に、より高い顧客体験を実現できるよう支援しています。日本でも大手小売企業の新規ECサービス立ち上げを支える重要なパートナーとして活動中です。

職務内容

- パートナー企業のEC戦略（獲得・定着・収益化・CV最適化）の分析・監査
- 成長戦略の構築および改善施策の企画と推進
- データを活用したレポート作成および改善提案
- プラットフォーム機能の活用最大化を促すコンサルティング

- 海外の専門チームとの連携およびベストプラクティスの導入
- パートナー企業の経営層との関係構築および専門的助言の提供

条件・待遇

- ECマーケットの最前線で働く環境
- 海外チームとの協働による多国籍なキャリア機会
- 事業成長への直接的なインパクトを持てる裁量
- 新規サービスの立ち上げフェーズに関われるポジション

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Masashi Kuwabara on +81366276089.

スキル・資格

- ビジネスレベルの英語力
- 日本のデジタルマーケティングまたはEC領域での実務経験
- D2C領域での顧客獲得／成長施策の実行経験
- 各種デジタル広告・CRMチャネルの運用知見
- データ分析に基づく施策立案・改善経験
- 多様なステークホルダーとの協働スキル
- 自ら課題発見・アクションを起こせる姿勢

会社説明

この企業はテクノロジー×ロボティクスを強みに持つECプラットフォーム提供企業で、世界各国の大手小売企業にオンライン事業運営の基盤を提供しています。高度な自動化技術とソフトウェアを組み合わせた独自のプラットフォームは、小売企業がより効率的に、より高い顧客体験を実現できるよう支援しています。日本でも大手小売企業の新規ECサービス立ち上げを支える重要パートナーとして活動中です。