



広告販売およびパートナーシップ担当マネージャー 👍 独占求人

柔軟な勤務体制、競争力のある給与+インセンティブ

募集職種

人材紹介会社

Cornerstone Recruitment Japan 株式会社

採用企業名

国際的なエンターテインメントとメディア

求人ID

1575038

業種

広告・PR

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円 ~ 1000万円

歩合給

給与：歩合給込み

更新日

2026年02月25日 06:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- 複数の事業セグメントにまたがる収益源を管理し、外部営業担当者とのビジネスパートナーシップを構築・連携して売上を伸ばし、個人、部門、そして会社の目標（年間売上目標、主要業績評価指標、スキル）を管理します。
- メディアキャンペーンおよびクリエイティブプラン（デジタル/ソーシャルメディアキャンペーンプランおよび提案を含

む)を立案し、広告営業チームと最終決定を下し、クライアントに提示します。

- 各プロジェクトチームと複数のプロジェクトを同時に管理します。
- 高度にクリエイティブなブランドコンテンツ制作の提案を、単独で、またはチームと協力して管理しながら、エンドツーエンドの制作プロセスを管理します。
- 複数の販売パイプラインを管理し、各段階で各機会を徹底的に分析することで、売上を最大化します。
- 新規ビジネスおよび収益機会を開拓し、長期的なビジネスパートナーシップを構築します。
- 担当するすべての広告販売プロジェクトと収益目標を監視・追跡し、営業ディレクターおよび財務チームと連携して契約状況を監視し、完了したプロジェクトの請求管理を行い、特定の広告販売キャンペーンおよび年間収益目標に関する合意された契約条件の達成状況を報告します。
- 収益、発生額、請求、および請求額調整に関する月次レポートを社内用に作成・更新します。
- 月次売上収益および費用レポートを作成・管理します。
- クリエイティブ、デジタル/SNSキャンペーン、メディアプランの実行、トラフィックに関して、国内外の担当者と連携します。

スキル・資格

- 代理店またはメディア広告業界で同様の業務に5年以上従事した経験があること。
- 独立して業務を遂行できるだけでなく、同僚とチームを組んで業務を遂行できる能力があること。
- 優れた時間管理能力。細部にまで気を配り、鋭い観察力があること。
- 厳しい締め切りやプレッシャーの中でも業務を遂行できる能力があること。
- 日本語が流暢であることに加え、英語での読み書きと会話が必須です。
- Excel、Word、PowerpointなどのMicrosoftアプリケーションに精通していること。

会社説明