



海外営業（韓国）

募集職種

人材紹介会社

[ユナイテッドワールド株式会社](#)

求人ID

1575035

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

400万円～経験考慮の上、応相談

更新日

2026年01月28日 16:32

応募必要条件

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

韓国語 - ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【会社概要】

日本を代表する銅箔製造の専門家集団です。

チタン製ドラムや製箔機・表面処理機といった銅箔製造に必要な全ての設備から電解液、添加剤、及び品質向上のための技術コンサルティングに至るまで、銅箔製造に関わるノウハウを包括的に保有しており、これまで培った豊富な知見・マーケット情報と共に投資家の皆様、銅箔メーカー様及び銅箔ユーザー様を含む様々なお客様に提供しております。

【会社/お仕事の魅力】

会社の魅力:

- 急成長する分野で活躍: 電気自動車やIT関連業界は急速に成長しており、その中で重要な役割を果たす製品や設備を提供しているため、今後の市場動向に大きな影響を与える仕事に携わることができます。

- グローバルな環境: 社内にはトリリンガルのメンバーが多く、グローバル化が進んだ職場環境が整っています。世界各地のマーケットでの営業活動に参加し、異文化交流が可能です。

- 働きやすい職場環境: フレックスタイム制度や年休123日、残業少なめ（月0～10時間程度）など、ワークライフバランスが重視されています。また、各種福利厚生（資格取得支援、ベネフィットステーション、オフィスでやさしい・おかんなど）も充実しています。

お仕事の魅力:

- ・グローバル営業経験: インドや南米など、急速に発展する市場での営業活動に携わることができ、成長市場での知識と経験を深めることができます。
- ・多様な業界に貢献: 自動車産業やIT関連業界など、さまざまな業界の拡大に貢献するため、広範な業界知識を習得できます。
- ・チャレンジングなミッション: 南米を中心とした新規販路開拓が求められ、大きな成果を上げることができるポジションです。また、現地企業との関係構築やコンサルティングを通じて、自身の成長と共に会社の成長にも寄与できます。
- ・キャリアパス: 海外営業としてのキャリアアップを目指すことができ、将来的にはより広範なエリアや業務を担当するチャンスもあります。

『本ポジションの魅力』

- 韓国にある大手グローバル企業を中心に新規・既存営業を担当。
- 世界としても注目度の高い半導体事業に携わり、世界情勢にも敏感になれる。
- 韓国語はもちろん、韓国企業の他海外ベンダー企業とのやり取りも多数あるため、英語力も活かせる。
- 本ポジションは、新卒・第二新卒を積極採用！海外営業未経験者の採用実績多数あり！
- 社内のメンバーの多くがトリリンガル人材！グローバリゼーションの職場環境です。
- 韓国人多数在籍！明るく和気あいあいとした雰囲気です。

ポジション: 海外営業（韓国エリア担当）

銅箔製造、電気自動車に搭載されるリチウムイオン電池や携帯電話、デジタル機器等に使用される電子部品製造に必要不可欠な製品・設備導入における既存営業・新規営業。

主な業務内容は以下の通り

- ・海外現地企業への営業及び導入サポート
- ・貿易実務
- ・納期管理
- ・海外マーケット調査
- ・販売促進活動
- ・銅箔生産に関わるコンサルティング

『韓国エリア担当チームのミッションと特徴』

- ・韓国の取引企業への商材の輸出や、新規提案などをています。
- ・韓国にあるグローバル企業がクライアントになるため、同社の海外支店（北米・ヨーロッパ圏など）への商材提供や海外工場への製造設備機器の搬入などを行うため、英語力も活かせます。
- ・年間、複数回の出張がある。実際に現地へ訪れ、既存企業とのリレーションづくりや新規企業への打ち合 わせを行います。（最初は先輩の同行からです）

スキル・資格

【必要条件】

韓国語ネイティブルベル/日本語ビジネス（N1～N2レベル程度）/英語ビジネスレベル以上

【歓迎条件】

国内/海外出張が多いため体力に自信がある方

トリリンガル歓迎！

貿易や海外営業経験者尚可

会社説明