

## キーアカウントマネージャー・食品原料

## キーアカウントマネージャー・食品原料

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1575027

## 業種

食品・飲料

## 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

800万円 ~ 1400万円

## 更新日

2026年01月28日 14:37

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

基礎会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

食品原材料業界のキーアカウントマネージャーとして、主要顧客との関係構築と売上向上に取り組んでいただきます。このポジションでは、営業の専門知識を活かし、顧客ニーズに応じた最適なソリューションを提供していただきます。

## 企業情報

この企業は中規模ながら食品原材料業界で確固たる地位を築いています。顧客に高品質な製品を提供することに注力しており、専門的な知識とサービスで信頼を得ています。

## 職務内容

- 主要顧客との関係構築および維持
- 顧客ニーズの分析と適切なソリューションの提案
- 売上目標の達成およびそれを超えるための戦略立案
- 市場動向と競合分析の実施
- 新規ビジネス機会の発掘

- ・社内チームとの連携によるプロジェクトの推進
- ・レポート作成および管理への報告
- ・顧客満足度向上のための施策実施

#### 条件・待遇

- ・年収8,000,000円～14,000,000円 +インセンティブ
- ・健康保険および福利厚生完備
- ・食品原材料業界でのキャリア形成の機会
- ・東京を拠点とするやりがいのあるポジション

このポジションに興味がある方はぜひご応募ください。あなたのスキルを活かして食品原材料業界でのキャリアをさらに広げましょう！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

---

#### スキル・資格

営業担当者として成功するためには、以下のような資質が求められます：

- ・食品原材料業界での知識および経験
- ・営業やアカウントマネジメントの経験
- ・顧客ニーズを理解し、解決策を提案する能力
- ・コミュニケーション能力が高い方
- ・チームプレーヤーとしての柔軟性
- ・問題解決能力と戦略的思考

---

#### 会社説明

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りをもち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。