



## 【位置情報×マッピングソリューション】社会・ビジネス基盤を変革するコンサル営業

社会・産業インフラを支えるソリューションに携われる

### 募集職種

#### 採用企業名

Navagis Inc.

#### 求人ID

1574655

#### 部署名

Sales

#### 業種

ソフトウェア

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

#### 外国人の割合

外国人 少数

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 港区

#### 最寄駅

銀座線、 青山一丁目駅

#### 給与

550万円 ~ 800万円

#### 勤務時間

8:00~17:00 9:00~18:00 10:00~19:00 (休憩60分) (通常はリモート勤務)

#### 休日・休暇

完全週休二日制(土日祝休み)、有給休暇、シックリブ

#### 更新日

2026年04月02日 02:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒: 学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### ◀このポジションの魅力▶

#### ◀このポジションの魅力▶

- ✓ 官公庁～大手企業まで“地図×DX”の案件に関われる
- ✓ Enterprise向け提案型（長期案件/複数ステークホルダー）
- ✓ 社会性の高いテーマ（EV / モビリティ / 防災 / 都市計画 / 物流DX）
- ✓ Google プレミアパートナーの強みを生かし、Google Maps / Cloud を含む最適な課題解決（Googleとの協業）
- ✓ グローバルチームとの協働（米・APAC）
- ✓ ハイブリッド勤務OK+フラットな外資カルチャー
- ✓ 成果に応じ上限なく還元されるOTE制度

### 【会社概要 | About Navagis】

Navagisは米サンフランシスコ発のロケーションインテリジェンス領域のリーディングカンパニーです。創業者であるCEOは元Googleのエンジニアであり、その知見を活かして企業・官公庁向けにマッピングソリューションを提供し、業務オペレーションの最適化・高度化を支援してきました。

#### 導入実績：

大手通信  
自動車  
物流・小売  
官公庁  
公共インフラ  
スマートシティ  
EV・モビリティ  
災害/公共情報  
都市計画

新型コロナウイルス感染症（COVID-19）流行期には、ワクチン接種会場のデータを地図上に可視化し、自治体・関係機関の施策運用を支援しました。

EV（電気自動車）向けルーティングAPIを自社開発し、次世代モビリティ領域へ展開。自動車メーカー向けの提供も開始しています。

### 【ポジション概要】

紹介/インサイドセールス/パートナー経由で創出された案件に対し、課題の特定→要件整理→提案→合意形成→導入の流れを一貫して推進します。提案対象は“単品の地図”ではなく地図×データ×クラウド×業務DXのソリューション。一定の技術理解と提案力が求められる、プリセールスや技術チームと協働して案件を推進する営業モデルです。

### 【主な業務内容】

- 顧客課題のヒアリング（Discovery）
- 要件整理+Fit/Gapの明確化
- PoC/提案/製品デモの実施
- 複数ステークホルダーの意思決定支援
- パートナー協業（Google等）
- パイプライン/収益予測の管理
- 導入フェーズの伴走（PMと協働）
- 営業プロセスの標準化と改善

### 【対象プロジェクト例】

- EV向け充電ルート最適化
- 物流の配送効率化
- 公共防災/災害情報の可視化
- 小売店舗の立地/商圈分析
- 官公庁向けGIS×DX支援

#### 【求める人物像】

- 課題解決型の提案営業が得意
- 技術を理解し営業に落とし込める
- 顧客と長期関係を築ける
- ステークホルダーを巻き込める
- A→Zで案件推進できる
- 自走しながらチームで成果を出せる
- 外資×DXに興味あり

## スキル・資格

### 【必須要件】

- BtoB法人営業経験3年以上
- 無形ソリューション／提案型／長期案件の経験
- 複数ステークホルダー調整
- 英語：ビジネスレベル（商談・資料・議論）
- IT/マッピング/クラウド領域への関心

**【歓迎】**

- DX／クラウド／SaaS／GIS／モビリティ領域
- パートナービジネスの推進
- 公共案件
- Sler／プリセールス
- コンサルタント営業経験
- Google Maps/ Cloud経験

**【働き方】**

- ハイブリッド勤務可
- 勤務時間選択制（8-17 / 9-18 / 10-19）
- 残業ほぼなし
- 金曜15時以降 プレミアムフライデー（仕事がない場合）
- 青山一丁目駅 徒歩2分

**【待遇】**

- 年俸550～800万円＋インセンティブ
- 社会保険完備
- 交通費全額
- インターネット代補助
- 英語レッスン補助
- PCモニター支給
- 社員イベント有

**【選考フロー】**

書類選考

面接全3回（選考は英語×日本語のハイブリッドです）

---

会社説明