

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## 電力インフラ領域のサービス営業 | 顧客課題に寄り添うソリューション提案

## 電力インフラ領域のサービス営業 | 顧客課題に寄り添うソリューション提案

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1574629

## 業種

石油・エネルギー

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

600万円 ~ 1200万円

## 更新日

2026年01月26日 11:36

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

流暢

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

本ポジションでは、電力インフラ市場におけるサービス・製品・システムの提案・営業活動を担当いただきます。顧客課題の理解から案件創出、契約・納品サポートまで一貫して携わり、長期的な関係構築を推進いただきます。

## Client Details

エネルギー・電力インフラ領域で世界的に事業を展開する大手グローバル企業です。送配電システム、電力網向けソリューション、産業インフラを支えるサービスに強みを持ち、国内外の大手企業・開発事業者・EPCとの長期的なパートナーシップを構築してきました。

社会インフラの安定供給と脱炭素化を支えるテクノロジーに注力しており、高度な技術力・安全性・品質を武器に、エネルギー転換期の日本市場で存在感を放つ企業です。グローバル知見を活かしながら、国内の顧客課題に向き合っています。

## Description

- 電力インフラ市場における製品・システム・サービスの営業活動を担当
- 売上・収益目標達成に向けた提案活動および案件管理
- ゼネコン、電気工事会社、商社、産業系オーナー、国内外EPC など多様な顧客へのアプローチ

- ・顧客課題を把握し、最適な価値提案を実施
- ・営業計画の策定、状況レビュー、必要に応じたりカバリープランの立案
- ・契約条件、納期、支払条件などを含む取引条件の調整
- ・案件受注後、サービス提供や納品までのフォロー
- ・マーケティング施策の推進、サービスBUとの連携
- ・新規市場機会の発掘および社内ナレッジ共有
- ・プロセス管理・請求・プロジェクト管理サポートなどの営業事務

## Job Offer

- ・年収6,000,000円～12,000,000円(スキル・経験によって決定)
- ・国内外の電力インフラ領域でキャリアを築ける環境
- ・ハイブリッド勤務（東京）
- ・グローバルチームとの協働機会
- ・提案型営業として裁量を持って活動できるポジション

このポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yusuke Sherpa +81366276109.

---

## スキル・資格

- ・B2B営業経験（電力、インフラ、産業機械、エンジニアリング領域歓迎）
- ・顧客折衝・ニーズヒアリングの経験
- ・技術理解に前向きで、複数ステークホルダーと調整ができる方
- ・日本語ネイティブレベル
- ・英語は読み書きレベル以上が望ましい（グローバルとの連携あり）

---

## 会社説明

電力インフラ領域で、顧客と長期的に向き合うことができるサービス営業ポジションのご紹介です。

本ポジションでは、国内外の企業・開発事業者・EPC など多様なステークホルダーと関わりながら、電力網や産業インフラを支えるサービス・システムの提案を担当いただきます。  
社会インフラの安定供給、そして脱炭素化・エネルギー転換の流れが加速する中で、確かな技術力をもつ大手グローバル企業の一員として、長期的な関係構築と市場価値向上に取り組める魅力的な環境です。

### ▼主なハイライト

- ・電力インフラ領域での提案型営業（東京・ハイブリッド勤務）
- ・顧客課題の把握から提案・契約調整・納品フォローまで幅広く担当
- ・国内外の関係者と連携しながら、新規機会創出にも携われる
- ・グローバル知見を活用しながら、日本市場の課題解決に貢献できる

電力・エネルギー、インフラ、産業向け営業の経験を活かしたい方に特に適したポジションです。  
詳細をお知りになりたい方は、お気軽にご応募ください！