

国内市場拡大を担うセールス開発担当（デジタルセキュリティ領域）

国内市場拡大を担うセールス開発担当（デジタルセキュリティ領域）

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1574626

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

650万円 ~ 1100万円

更新日

2026年01月26日 11:16

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

本ポジションは、日本市場における新規商談創出とセールスパイプライン構築を担う役割です。グローバルなセキュリティソリューション提供企業で、内外のステークホルダーと協働しながら市場拡大に貢献いただきます。

企業情報

当社のクライアントは、グローバルに事業を展開するデジタルセキュリティソリューション企業です。企業向けの高度なセキュリティ製品を提供し、国内外で成長を続けています。

職務内容

- 日本国内での新規リード獲得およびセールスパイプラインの構築
- インバウンド・アウトバウンド双方のアプローチによる商談創出
- マーケティング・フィールドセールスとの連携によるターゲット戦略の策定
- CRM を活用した活動管理・レポートイング
- 顧客の課題理解と適切なソリューション提案に向けた情報収集

条件・待遇

- 想定年収：最大 **1,100 万円**
- ハイブリッド勤務（東京都内）
- 成長するセキュリティ市場でスキルを伸ばせる環境
- グローバルチームとの協働機会

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sultan Anvarov on +81 3 6832 8966.

スキル・資格

- ネイティブルベルの日本語力
- ビジネスレベルの英語力
- セールスもしくは SDR/Inside Sales 業務の経験（B2B なお可）
- IT・SaaS・セキュリティ関連業界での経験があれば歓迎
- 自律的に業務を遂行し、成果にコミットできる方

会社説明

当社のクライアントは、グローバルに事業を展開するデジタルセキュリティソリューション企業です。企業向けの高度なセキュリティ製品を提供し、国内外で成長を続けています。