

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

インサイドセールス x カスタマーサポート【外資系ワークスペースプロバイダー】

インサイドセールス x カスタマーサポート【外資系ワークスペースプロバイダー】

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1574511

業種

その他（不動産・土木建設）

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

400万円 ~ 500万円

更新日

2026年01月23日 16:03

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

インサイドセールスのポジションでは、顧客との関係構築を重視し、プロパティ業界でのサービス提供をサポートします。東京を拠点に、顧客満足度を高めるための優れたカスタマーサービスを提供することが求められます。

企業情報

世界120カ国以上に拠点を持つ大手ワークスペースプロバイダーの日本法人。国内でも全国展開を進めるフレキシブルオフィス事業のリーディングカンパニーです。

職務内容

- ・ 電話・TV会議・メールによる新規顧客対応
- ・ サービス内容の説明・契約手続きの案内
- ・ 顧客満足度・契約数などの指標に基づく業務遂行
- ・ 社内システムへの正確なデータ入力
- ・ 日々の業務効率・成果向上への取り組み
- ・ バーチャルオフィスやメンバーシップサービスの販売
- ・ レンタルオフィス希望者への内覧設定

条件・待遇

- 年収：4,000,000円～5,000,000円
- 上記に加えてインセンティブ制度あり
- クレーム対応ほぼなし、安心して営業に集中できる環境
- 東京23区を拠点とした働きやすい環境
- プロパティ業界でのキャリアアップ
- 社員をサポートする働きやすい企業文化

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Kurumi Nemoto on +813 6832 8974

スキル・資格

- 社会人経験2年以上
- 電話での迅速かつ正確なコミュニケーション能力
- チーム環境での協働意識
- ネイティブレベルの日本語力（国籍不問）
- TOEIC800点相当以上の英語力
- 顧客管理システムへの理解（歓迎）

会社説明

世界120カ国以上に拠点を持つ大手ワークスペースプロバイダーの日本法人。国内でも全国展開を進めるフレキシブルオフィス事業のリーディングカンパニーです。