



セールス（東京）

グローバル展開戦略企業：業務拡大のため、即戦力が必要です！

募集職種

採用企業名

QNAP株式会社

求人ID

1574460

部署名

営業部

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 荒川区

給与

450万円 ~ 650万円

ボーナス

固定給+ボーナス

歩合給

固定給+歩合給

勤務時間

9 : 30分 ~ 18 : 30分 (そのうち1時間休憩)

休日・休暇

<年間休日125日以上> 完全週休2日制 (土・日) 祝日 年末年始休暇・年次有給休暇・慶弔休暇・夏休休暇

更新日

2026年06月05日 05:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

英語あるいは中国語がビジネスレベル以上で話せる方

最終学歴大学卒： 学士号

現在のビザ日本での就労許可が必要です

募集要項

- 担当エリア（東京）における営業活動
 - 既存顧客対応、商談サポート、問い合わせ対応
 - 営業資料や提案書の作成サポート
 - 製品・ソリューションの情報収集、競合分析
 - 上司や先輩セールスと連携し、受注に向けたサポート業務
 - 顧客とのコミュニケーションを通じて、関係構築と信頼獲得
-

スキル・資格

- 営業経験1〜3年（業界不問、未経験者も応相談）
- 基本的なPCスキル（Word, Excel, PowerPoint）
- コミュニケーション能力が高く、顧客対応に積極的な方
- 日本語ビジネスレベル必須、英語または中国語できれば尚可

歓迎条件 / Preferred:

- IT、ソフトウェア、クラウド、ストレージ業界での経験
 - 新規開拓や提案型営業の経験
 - 課題解決力・主体性のある方
-

会社説明