



## セールス（東京）

グローバル展開戦略企業：業務拡大のため、即戦力が必要です！

### 募集職種

#### 採用企業名

QNAP株式会社

#### 求人ID

1574460

#### 部署名

営業部

#### 業種

電気・電子・半導体

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

#### 外国人の割合

外国人 半数

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 荒川区

#### 給与

450万円 ~ 650万円

#### ボーナス

固定給+ボーナス

#### 歩合給

固定給+歩合給

#### 勤務時間

9：30分～18：30分（そのうち1時間休憩）

#### 休日・休暇

<年間休日125日以上> 完全週休2日制（土・日） 祝日 年末年始休暇・年次有給休暇・慶弔休暇・夏休休暇

#### 更新日

2026年05月08日 04:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

1年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

基礎会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

英語あるいは中国語がビジネスレベル以上で話せる方

**最終学歴**

大学卒： 学士号

---

**現在のビザ**

日本での就労許可が必要です

---

**募集要項**

- 担当エリア（東京）における営業活動
  - 既存顧客対応、商談サポート、問い合わせ対応
  - 営業資料や提案書の作成サポート
  - 製品・ソリューションの情報収集、競合分析
  - 上司や先輩セールスと連携し、受注に向けたサポート業務
  - 顧客とのコミュニケーションを通じて、関係構築と信頼獲得
- 

**スキル・資格**

- 営業経験1～3年（業界不問、未経験者も応相談）
- 基本的なPCスキル（Word, Excel, PowerPoint）
- コミュニケーション能力が高く、顧客対応に積極的な方
- 日本語ビジネスレベル必須、英語または中国語できれば尚可

**歓迎条件 / Preferred:**

- IT、ソフトウェア、クラウド、ストレージ業界での経験
  - 新規開拓や提案型営業の経験
  - 課題解決力・主体性のある方
- 

**会社説明**