



日系個社（製造業）クライアント担当 グローバル営業企画・推進スタッフ

デロイト トーマツ グループ合同会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

デロイト トーマツ グループ合同会社

求人ID

1574313

業種

法律事務所

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円 ~ 750万円

勤務時間

09:30 ~ 17:30

休日・休暇

【有給休暇】初年度 15日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 土曜、日曜、祝日、年末年始...

更新日

2026年02月05日 09:01

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2334743】

■業務内容

【50%】

売上予算達成のための各種戦略・施策のプロジェクトマネジメント（会議・イベント・ワークショップ等）

【30%】

売上実績・パイプラインの集計・分析

【20%】

業界におけるデロイトブランドのプレゼンス向上のためのマーケティング活動（イベントスポンサーシップ、エミネンスレポート発刊、セミナー企画等）

*上記活動は担当セクターリーダーと伴走しながら推進します

■アピールポイント

'デロイトトーマツグループの全てのビジネス（監査法人・コンサルティング・ファイナンシャルアドバイザリー・税理士法人）を横断した特定業界（セクター）の大企業アカウントにおける営業支援活動のための様々なプロジェクトを担当頂きます。当該ポジションでは、ビジネスを大きくしていくためのアカウント担当リーダーと共にアカウント活動のサポート業務を担っていただきます。アカウントにおける各種プロジェクトを円滑に動かして頂くため、タスク管理や会議の設定などプロジェクトマネジメントを行っていただきます。アカウントの収益目標を立て、そのための戦略・企画などを作成及び管理して頂くことが期待されます。またグローバルやアジアパシフィックの担当者とも連携し、グローバル・アジアパシフィックの戦略を日本に導入していく役割も担います。デロイトのグローバルネットワークの中で業界のスペシャリストとして活躍するキャリアを目指していただくことが可能です。

■キャリアパス

（経験）業務を通じて担当業界・クライアントの知見を蓄積していくことで、リーダーの右腕として企画力を磨き活躍できる人材になることが期待できます。様々な関係各所とコミュニケーションしながらビジネス拡大のための戦略策定、実行支援を実施されたい方が理想となります。

（スキル）リレーション管理、プロジェクト推進、ビジネス成長における牽引力、業界知識/専門性、英語力、グローバルコミュニケーション力

【数字で見るDTG】

https://www.deloitte.com/content/dam/assets_zone1/jp/ja/docs/careers/2025/pdf_102_contents_dtg_bythenumbers.pdf?icid=mosaic_grid_dtg&icid=mosaic_grid_dtg

スキル・資格

■MUST

<経験>

- (1) プロジェクトマネジメントの経験と複数プロジェクトの同時管理能力
- (2) 戰略策定経験
- (3) プロセス開発と導入経験
- (4) チームの一員として協調性をもって業務を達成した経験
- (5) 英語を利用したコミュニケーションでのビジネス経験

<スキル>

- (1) ワード、エクセル、PPT：中級レベル（エクセルやPPTを駆使してデータ分析や資料作成ができるスキル）
- (2) 英語を利用したコミュニケーション力必須（中級・上級レベル）
- (3) 日本語上級レベル
- (4) 調整・コミュニケーションスキル（多くの関係者と短時間でコンセンサスを取れる）
- (5) 問題解決力と分析スキル

■英語の使用頻度

グローバルおよびアジアパシフィック担当者との会議、メール、チャット等による定期的なコミュニケーションが発生します。会議での発言や議事録作成、オーラルでのネイティブとのコミュニケーション（交渉を含む）、プレゼンテーション等、英語でのコミュニケーション能力が求められる

■要英文レジュメ

会社説明

デロイトトーマツグループのビジネスサポート事業