



## Marketing Manager ※フランスポンプメーカー※

SFA Japan株式会社での募集です。WEBマーケティングのご経験のある方...

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

SFA Japan株式会社

#### 求人ID

1574302

#### 業種

機械

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

500万円 ~ 800万円

#### 勤務時間

09:00 ~ 18:00

#### 休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

#### 更新日

2026年01月22日 15:21

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2262775】

【仕事内容】

SFA ブランドの健全性と、日本における SFA の顧客と売上に焦点を当てた戦略開発を担当。この役割には、日本でのマーケティング戦略を策定し、グローバルブランドオフィスとリージョンのスーパーバイザーの要求を取りまとめる能力が必要です。このポジションでは、フランス本社の主要なマーケティング担当者だけでなく、両国のマーケティング代理店との関係ネットワークを構築する必要があります。

戦略実行を推進するためには、営業チームとの接点や関係が不可欠であるため、キーマン、チャネル、トレードダイナ

ミクスへの理解が求められます。

新製品ローンチや展示会の企画運営やカタログの制作など幅広い業務を経験することが出来ます。

【仕事のスタイル】  
市場における伸びしろがまだまだ無限大にありますので、非常に前向きに仕事に取り組んで頂けます。

【組織ミッション】  
出来るだけ多くの顧客（エンド・ユーザー、プロ・ユーザーとも）に同社の製品を知ってもらい、出来るだけ幅広い現場で採用してもらうことを最優先とし、画期的な水回り商品を通じて人々の空間を快適なものにすることをミッションとしております。

【職務のやりがい】  
■自由な営業スタイル：自身でスケジュールを考え、自律的・主体的に業務に取り組んでいただけます。そのため、仕事の進め方は様々な新しいアイデアを用いて行うことが可能です。  
■語学習得：定期的に本社と行っている英語でのビデオ会議に参加することも可能なので、英語力を身につけたい方にとっては魅力的な職場環境です。自由で活気のある職場のため、仕事にやりがいを感じられます。

【会社の強み】  
■競合：同社が提案している製品は小型の「排水圧送ポンプ」で住宅内・店舗内に設置できる製品です。ニッチな市場であり、現在日本には競争ありません。  
■製品：同社が提案している製品の強みは「短期間、低価格、かんたんに水まわりが増設できる」。これを理解されるとリピーターが出てくることも優位なことです。  
■様々なニーズ：目立たないところに設置されてある製品ですが、日本でも鉄道、空港、政府機関、医療機関、学校、スーパーマーケット、ディスカウントストア、ドラッグストア等、多くの有名施設に納めています。  
実績としては、世界で累計1000万台以上の実績があり。日本国内にも3万件以上、東京ミッドタウン、コンビニ、駅構内、有名な飲食店チェーンなど、皆様の身近な場所に弊社の製品が採用され急成長しています。

◆入社後の流れ  
1ヶ月程度は座学や同行を含む研修を実施予定です。

---

## スキル・資格

【必須要件】  
■WEBマーケティングの経験  
■英語でのコミュニケーション（メール・会議などで使用）

【歓迎要件】  
・TOEIC700点以上

---

## 会社説明

下水道圧送ポンプメーカー、フランス・SFA社の日本法人です。【事業内容】●住居及び商業施設における給排水・バス・トイレ関連装置、設備、機器、製品、部品、アクセサリー等の輸出入、販売、及び代理店業務●給排水・バス・トイレ関連設備、機器、製品等のアフターサービスの実施●住居及び商業施設における給排水・バス・トイレ関連装置、設備、機器の設置、アフターサービス、修理、メンテナンスに関する配管工事及びあらゆるサービス