



【営業部】海外営業（リーダー候補）～台湾・韓国・香港向けセールスプランナー～

株式会社グッドスマイルカンパニーでの募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

株式会社グッドスマイルカンパニー

求人ID

1574138

業種

その他（流通・小売・物流）

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

550万円～900万円

勤務時間

10:00～19:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 土 日 祝日 夏季休...

更新日

2026年01月22日 15:19

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2328007】

■グローバルな利益拡大と市場シェアの獲得

台湾、香港、韓国など各国のディストリビューターと連携し、現地市場の動向を正確に把握。販売データや出荷データを多角的に分析し、売上を最大化するための戦略を立案・実行します。現地の商習慣やニーズを深く理解することで、新たな販売チャネルを開拓し、当社の製品をより多くのファンに届けます。

■戦略的なプロモーションでブランド価値を向上

現地パートナーや社内の企画チームと密に連携し、ターゲット層に響くプロモーションを企画・実施します。市場調査に基づいた効果的な販促活動を通じて、製品の魅力を最大限に引き出し、ブランドのファンベースを拡大します。

■強固なパートナーシップでビジネスを推進

現地パートナーや外部の協力企業様との強固な関係を築き、円滑な業務遂行を実現します。ビジネスの推進だけでなく、製品の保守運営など、ファン体験の向上にも貢献します。

このポジションは、単なる営業職ではありません。数字やデータから市場の潜在能力を見出し、利益とブランド価値を同時に高めるための戦略を描く、事業の推進役です。

▼入社後の流れ

入社後は先輩営業から、弊社の商材や業界ならではの仕事の流れを覚えていきます。

まずはお問い合わせ対応や、ディストリビューターとの打ち合わせに参加いただき

業務の流れをひと通り経験していただきます。

先輩のアドバイスや会社の営業スタイルを身につけていただき、自身の営業スタイルを確立していただきます。

▼ポジションの魅力

・グローバルなビジネスの最前線で活躍できる：

国内だけでなくとどまらず、海外のディストリビューターやパートナーと直接連携し、海外市場を舞台にビジネスを動かせます。

・上流工程から関われる裁量の大きさ：

与えられた業務をこなすだけでなく、売上データ分析や市場調査に基づいて、自ら戦略を立案・実行できます。

・日本のIPを世界に広めるというやりがい：

「日本のIPが好き」という想いを、仕事を通じて形にし、世界中のファンに喜びを届けられる仕事です。

スキル・資格

【必須】

・営業経験

【歓迎】

・セールス/プロモ/マーケ等のチームリード経験

・海外向けの市場分析や市場開拓の経験

・エンタメ業界での就業経験

・リレーション構築を前提としたビジネス経験のある方

【求める人物像】

・変化と不確実性を楽しめるチャレンジ精神旺盛な方

・多様な文化背景を持つ人々とのコミュニケーションを楽しめる方

・世界中のコンテンツやエンターテインメントに対し、情熱とリスペクトをお持ちの方

・トレンドに敏感で、常に様々な手法で情報収集のアンテナを張っている方

・イベントや催事に参加することが好きな方

会社説明

■玩具・フィギュア・グッズの企画、開発、製造、販売■玩具・フィギュア・グッズの宣伝・販売コンサルティング、業務代行■玩具・フィギュア・グッズのパッケージ・広告デザイン、Webデザイン請負業務■映像・音楽の企画、制作■ショールーム兼カフェの運営業務