



## Customer Relationship Manager 【商用車向け】

ゼット・エフ・CVソリューションズ・ジャパン株式会社での募集です。 法人営業（...）

### 募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

### 採用企業名

ゼット・エフ・CVソリューションズ・ジャパン株式会社

### 求人ID

1574030

### 業種

自動車・自動車部品

### 会社の種類

外資系企業

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区

### 給与

600万円 ~ 1000万円

### 勤務時間

09:00 ~ 17:30

### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 10日付与（入社日によって按分） 【休日】完全週休二日制 土日祝日 ...

### 更新日

2026年02月05日 15:00

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

専門学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### 【求人No NJB2288138】

#### 【ポジション概要】

- ・当社のOEM営業における主要なキーカスタマーである日本の商用車OEM向けのCustomer Relationship Manager (CRM)として、営業成長の推進と重要顧客との関係維持を担います。
- ・シリーズビジネスの管理に責任を持ち、アフターマーケット事業は除きます。
- ・自動車業界の最前線で活躍し、顧客と社内関係者をつなぎながら事業拡大に貢献していただきます。

## 【主な業務内容】

- ・長期成長を見据えた戦略計画（Strategic Plan）および短・中期の営業計画（Operating Plan）の策定とその達成に向けた推進
  - ・JOEM向けの新規プロジェクトの提案・推進、およびシリーズ生産の円滑な運営支援（顧客およびZF社内調整）
  - ・事業成長のさらなる機会発掘および促進
  - ・RFI（Request For Inquiry）およびRFQ（Request For Quotation）プロセスの社内リソース活用による推進
  - ・新規ビジネス機会のプロモーションリード
  - ・PPAP（生産部品承認プロセス）のファシリテートおよびSOP（Start Of Production）サポート
  - ・事業分析と営業リーダーへの報告
  - ・顧客の声（VOC）の収集、共有、可視化
- 

## スキル・資格

## 【求められるスキル・経験】

- ・商用車OEM向け営業またはカスタマーリレーションシップマネジメントの経験
- ・自動車業界におけるプロジェクト推進経験や生産プロセスに関する知識
- ・RFI、RFQ、PPAP、SOPなど業界特有のプロセス理解
- ・優れたコミュニケーション力および社内外の関係者調整能力
- ・論理的思考力、分析力、レポーティング能力
- ・日本語ネイティブレベル、英語ビジネスレベル尚可

## 【歓迎要件】

- ・自動車業界における営業企画やアカウントマネジメント経験
  - ・顧客満足度向上のための施策実施経験
- 

## 会社説明

■商業車用（トラック、バス、トレーラー）のABS EBS等の電子制御ブレーキシステム供給