



【800～1200万円】Account Manager（Fragrance Beauty）

ジボダンジャパン株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイエイシーリクルートメント

採用企業名

ジボダンジャパン株式会社

求人ID

1573582

業種

化学・素材

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

800万円～1200万円

勤務時間

09:00～17:15

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 ...

更新日

2026年06月27日 18:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2353908】

【主な業務内容】

担当するお客様との関係を深め、既存商品の維持と新規プロジェクトの獲得を目指します。

具体的には：

・担当顧客の売上（トップライン）と利益（ボトムライン）を管理し、取引を拡大する

- ・既存・新規顧客との信頼関係を構築・維持する
 - ・顧客や競合企業の状況を分析し、情報を更新・共有する
 - ・社内外向けのプレゼン資料を作成・発表する
 - ・受注につながる商談（ブリーフ）への参加機会を見つけ、創出する 2/5
 - ・売上、粗利、受注率などのKPIを設定し、達成に向けて行動する
 - ・会社方針に沿って価格交渉を行う
 - ・顧客からのリクエストに対応し、迅速に解決する
-

スキル・資格

■Qualifications:

○Experience in the following areas

*6+ years of B2B sales experience

*Experience in a similar industry

○Educational background

*University graduate or above (preferred: Chemistry/Science)

○Skills and qualifications etc.

*PC skills: MS Office (Excel Word PowerPoint)

*English: Business level

*Ability to build and maintain effective relationships with customers

*Project management experience

*Communication skills

*Presentation and facilitation skills

*Negotiation skills

*High passion for fragrance

■応募資格：

○経験

必須：6年以上のB2B営業経験

類似業界での経験

○学歴

大卒以上（歓迎：化学/科学系）

○技術・資格等

・PCスキル：MSオフィス（エクセル、ワード、パワーポイント）

・英語：大学卒レベルの英語力を有し英語力向上に意欲的であること

○求める人材

・コミュニケーションスキル

・香りへの高い情熱、フレグランスにパッションを持っている人

会社説明

香料の製造・開発および販売