



【949～949万円】 【グローバル営業統括本部】 マーケティング職（チームリーダー）

ニデック株式会社での募集です。営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ニデック株式会社

求人ID

1573485

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

京都府

給与

900万円

勤務時間

08:30～17:30

休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 祝日 【時間単位年休】（日曜・祝日・土曜/変則）、GW休暇...

更新日

2026年02月19日 02:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2252376】

■グローバル営業統括本部について

グローバル営業統括本部は、同社の最高営業責任者（CSO）直下の部署であり、経営判断に必要な情報収集、営業作戦立案をする部署です。全事業部、グループ会社営業部、営業企画部、開発メンバー、研究所と連携した製品戦略の立案からニデックグループ全体の経営に関わることができます。また、M&Aで新たにグループに加わる会社が増え、製品バリエーションも増えていく事から、製品ポートフォリオマネジメントの重要性が高まり、当部の作戦本部機能がより重要視されています。

■職務内容

- ・各事業分野のマーケティング戦略の策定と実施（25%）
- ・市場動向調査と競合分析（20%）
- ・製品開発提案と新規ビジネスモデルの構築（20%）
- ・各事業部およびグループ会社とのコミュニケーション（15%）
- ・既存顧客からの情報収集と新規顧客への提案（10%）
- ・配下1名のマネジメント及び人材育成（10%）

■お任せする役割

グローバル営業統括本部のマーケティング部門でのリーダーシップを担い、各事業分野のマーケティング戦略を策定し、売上成長と収益性の向上を目指していただきます。

■魅力

グローバルメーカーの中核的なポジションであり、ビジネスの成果を直接左右する役割であるため、やりがいと面白さは大きいです。しかし、競合の激しい環境でのマーケティング活動や戦略策定は厳しさと難しさが伴います。

スキル・資格

●知識

- ・マーケティング戦略の策定と実行能力
- ・市場動向調査と競合分析の経験
- ・グローバルなビジネス環境におけるマーケティング知識
- ・ビジネスコミュニケーション能力

●経験

- ・マーケティング部門または関連部門でのリーダーシップ経験（5年以上）
- ・グローバルメーカーでの製品開発やプロジェクトマネジメント経験（3年以上）

●スキル

- ・戦略的思考と分析能力
- ・優れたコミュニケーションおよびプレゼンテーションスキル
- ・問題解決と意思決定能力
- ・チームのリーダーシップと人材育成能力

●語学力

- ・ビジネス英語での業務遂行能力（TOEIC600点以上目安）

会社説明

精密小型モータ、車載及び家電・商業・産業用モータ、機器装置、電子・光学部品、その他の開発・製造・販売