



【900～1000万円】 【管理候補職】海外営業／セメント原料部 ※丸紅90%、太平洋セメント10%の安定基盤

丸紅エコマテリアルズ株式会社での募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

### 募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

丸紅エコマテリアルズ株式会社

求人ID

1573483

業種

専門商社

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

900万円～1000万円

勤務時間

09:15～17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日祝日 夏...

更新日

2026年02月05日 21:00

### 応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2316817】

【仕事内容】

世界各国に向けたセメント関連資材の海外営業をご担当頂きます。

輸出では主に、国内の大手セメントメーカー／鉄鋼メーカーからセメント関連商材を調達し海外顧客へ販売、外国間貿易では海外メーカーから資材を直接購入し、ニーズのある国へ販売して頂きます。

また、管理職候補として、将来的には2～3人の管下員をマネジメントして頂きます。

丸紅の幅広いネットワークに加え、太平洋セメント株式会社の技術サポートを活用できる強みを持っており、バルクビジネ

スのダイナミックな醍醐味を存分に味わえるとともに、発展途上国のインフラ整備にも貢献できるお仕事です。

【キャリアパス】

まずは1つ～複数の商品をご担当頂き、その後は担当商品も持ちつつ管理職として部下のマネージにもチャレンジし、幅広くご活躍頂きます。

40歳前後で課長級に昇格、50歳前後で部長級に昇給（あくまで目安となります）。

少数精鋭の会社ですので、個々人が幅広い業務に携わり、挑戦・成長の機会が多くあります。

【研修について】

OJTが中心となり、営業部の各メンバーが適宜サポートしながら育成する体制です。

基本的な実務知識は、丸紅の研修テキストやセミナーを活用し習得して頂きます。

ご入社から3ヶ月～半年程度かけて、しっかりと製品知識を身に付けて頂ける環境がございます。

---

## スキル・資格

【必須（MUST）】

- ・海外営業または貿易実務のいずれかのご経験
- ・ビジネスレベルの英語力（TOEIC730点以上が目安）
- ・バルク船/コンテナ船での輸送関連業務のご経験

【歓迎（WANT）】

- ・商社での営業のご経験
- ・論理的思考力、自分で考えて主体的に行動できる方

---

## 会社説明

セメント、セメントクリンカ、高炉スラグ、天然石膏、ケイカル版、石炭灰、電極、耐火煉瓦等の輸出入・三国間取引