



【900～1100万円】 【海外営業／管理職】 健康食品原料

原料商社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

原料商社

求人ID

1573472

業種

専門商社

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

900万円～1100万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】1月を基準とし、入社後勤続3ヵ月後5日付与。更に3ヵ月後5日付与。（共に8割以上出勤が条件）【休日】完全週休二日...

更新日

2026年02月19日 02:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2350179】

健康食品原料の海外営業をお任せ致します。

【職務内容】

健康食品原料の海外営業を担っていただきます。

既存の枠組みに捉われず、化粧品メーカー・製薬メーカーの「健康食品領域への新規参入・拡大」を、原料供給と商品企画の両面からサポートするポジションです。

具体的な業務

- ・ 海外市場における健康食品原料のマーケティングおよび営業
- ・ クライアントへの商品コンセプト立案、エビデンスに基づいた原料処方提案
- ・ 海外代理店や海外現地法人との連携
- ・ 海外展示会への出展および海外現地法人の展示会出展サポート、新規サプライヤーの開拓・交渉

期待する役割単なる「デリバリー」ではなく、クライアントが抱える「開発の課題」を解決するパートナーとしての動きを期待します。

【求人の魅力・ポイント】

海外市場の開拓という「裁量」ウェルネス事業は現在、会社として最も注力している成長分野。
海外展開の戦略立案から携わることができ、自身の語学力と営業力を駆使して「市場を創る」手応えが得られます。

安定した収益基盤×挑戦的な風土 化粧品原料ビジネスの安定した収益基盤がある当社だからこそ、中長期的な視点での投資や新規提案への挑戦が可能です。

スキル・資格

【必須】

- ・ 英語力（ビジネスレベル：海外顧客やサプライヤーとの折衝・商談が可能な方）
- ・ 法人営業経験（業界不問ですが、有形商材の経験者を歓迎します）
- ・ 食品、化粧品、医薬いずれかの業界知識

【歓迎】

- ・ 海外営業の実務経験、または海外駐在経験
- ・ 原料商社、食品メーカー、OEMメーカーでの勤務経験
- ・ 理化学系のバックグラウンド（原料の特性を深く理解しようとする姿勢を重視します）

会社説明

ご紹介時にご案内いたします