



【900～1100万円】海外事業本部 海外事業部 営業管理（リーダーまたは管理職候補）

日系大手診断薬メーカーでの募集です。 営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

#### 募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

日系大手診断薬メーカー

#### 求人ID

1573464

#### 業種

医薬品

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

900万円～1100万円

#### 勤務時間

09:00～17:30

#### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社時付与、計画年休：年10日取得推奨、最大法定+3日 【休日】週休二日制 土 …

#### 更新日

2026年02月05日 21:00

#### 応募必要条件

##### キャリアレベル

中途経験者レベル

##### 英語レベル

流暢

##### 日本語レベル

ネイティブ

##### 最終学歴

大学卒：学士号

##### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

##### 【求人No NJB2352821】

- ・ CDMO事業の営業（フロント）チームの一員として、海外顧客（主にインド）との受注・出荷管理、売上予測（Forecast）管理、収益予実管理を含むオペレーション業務を実行、及び精度向上を推進する。
- ・ 複数の課題・タスクを同時に管理し、進捗を把握しながら課題を特定し、迅速に解決策の提案・実行を行う。
- ・ 製品化前の生産技術移転、契約締結、QMSデザインプロセスの推進、製品化後の商用販売、出荷支援等
- ・ 海外顧客との価格交渉や問題解決、調整業務をリードし、顧客満足度と収益性の両立を図る。
- ・ 市場・顧客情報を積極的に収集し、データ分析に基づく売上向上のための戦略提案を実施。
- ・ サプライチェーン、生産、R D、品質保証、経理、法務などのクロスファンクションチームとの連携を強化し、合意形成に向けた調整を行い、プロジェクトを円滑に推進。

## スキル・資格

### Must :

戦略系または総合系コンサルティングファーム、もしくは事業会社でのオペレーション改善・PMO経験

### Better :

- ・海外営業管理または海外事業管理の経験
- ・受注・出荷・Forecast管理を含むオペレーション業務の経験
- ・海外顧客との価格交渉や契約締結の経験
- ・医療機器業界またはヘルスケア関連業界での経験

英語で海外代理店や担当者とのコミュニケーションが取れること (TOEIC650以上)

---

## 会社説明

ご紹介時にご案内いたします