



【1000～1700万円】 Client Director（プロフェッショナルサービス営業）

オープンテキスト株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

オープンテキスト株式会社

求人ID

1573340

業種

ソフトウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円～1700万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度20日 1カ月目から 【休日】完全週休二日制 夏季休暇 年末年始

更新日

2026年04月16日 00:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2345191】

■職務概要：

プロフェッショナルサービス営業として、OpenText社のメイン商材であるコンテンツ管理の商材を中心に顧客企業のデジタルトランスフォーメーションの加速を支援します。

1.年度ごとに個人の予約目標の達成

- 2.新規顧客とインストールベースの顧客の両方にコンサルティングサービスを販売
- 3.サービスの販売が終了した後もコンサルティングチームが収益を促進できるようにするための十分なバックログを作成。
- 4.プロフェッショナルサービスのデリバリーチームがバックログの収益を予測できるようにする正確なフォーキャスト。
- 5.ビジネス要件、需要の優先順位付け、ビジネスケースの準備、実行計画について、ビジネス関係者と対話する能力。
- 6.明確な目標と測定可能なターゲットを持つビジネス関係者と共に、ビジネスプロセスの変革/改善ロードマップを作成

OpenText社のExtended ECMは、SAPR、MicrosoftR 365、Salesforce、SAP SuccessFactorsRなどの主要なエンタープライズアプリケーションと統合することで、情報ライフサイクルを安全に管理するエンタープライズコンテンツ管理プラットフォームです。コンテンツとプロセスを統合するExtended ECMは、必要な時に必要な場所で情報にアクセスできるようにし、意思決定を改善し、運用効率を高めます。

スキル・資格

- 1 ITの経験（できれば担当するソリューションの理解）
- 2.ビジネスおよび技術レベルの口頭/書面による優れたコミュニケーションスキル。
- 3.作業仕様書（SOW）、変更要求、RFP回答、大まかなスケジュールおよび見積もり概算が作成できる。
- 4.アカウントごとの状況管理を行い、プロフェッショナルサービス組織内での業務を推進する能力。
- 5.主要なビジネス問題の詳細な理解を含む、管理、組織、および管理のビジネス原則と技術を理解している。
- 6.論理的および対人的な複雑な問題を分析して解決する能力。
- 7.自らのタスクを優先順位をもって管理でき、結果を期限内に提供することに重点を置いた堅実な業務遂行。
- 8.中規模から大規模のプロジェクトのコンサルティングサービスを販売する責任を5年以上の経験を持つ。
- 9.高いレベルのコミットメント、学習意欲、および新しいテクノロジーを迅速に適用する能力。

会社説明

ドキュメント/コンテンツ管理、ビジネスプロセス管理、クラウド型メッセージングサービス、B2Bインテグレーションサービス/EDI、組み込み型BIとビッグデータ分析、および顧客エンゲージメントを支援するカスタマーエクスペリエンス・ソフトウェアなど、の販売・サービス提供