

【1000 ~ 1800万円】Account Director / Account Manager

ルーメン・テクノロジーズ株式会社での募集です。 アカウントエグゼクティブAE (...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
ルーメン・テクノロジーズ株式会社

求人ID
1573338

業種
通信・キャリア

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
1000万円 ~ 1800万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は試用期間満了後から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 年間20日付与 【休日】完全週休二日制 ...

更新日
2026年11月14日 08:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2342699】
【ポジション概要】
アカウント営業として、マネージドセキュリティサービス (MSS) 、特にSOCサービスにおけるリード獲得、営業戦略策定、営業を行っていただきます。戦略的かつ戦術的な営業アカウントプランの策定・実行を担当し、正確な売上・収益予測の作成やクオータ管理を行います。

【Responsibility】
・顧客への本社および日本国内の意思決定者との関係構築
・クロスセル・アップセルのアクションプランを策定

・新規エンタープライズ顧客の開拓
・包括的なアカウントプランや戦略
・マネージドセキュリティサービス（MSS）をはじめとする当社の全サービスに関する提案
・週次で、売上目標達成のための正確かつ詳細な営業予測（ファネル）を作成
・顧客組織内でのトレンドや変化について営業管理者へ情報提供し、顧客との関係強化に必要な今後の方針について提案

スキル・資格

・マネージドセキュリティサービス（MSS）における5年以上の営業経験
・優れたタイムマネジメント能力を持ち、業務の優先順位付けができる
・主要な業績指標を達成し、今後12～24ヶ月で持続可能な営業パイプラインを構築するための営業ポートフォリオ計画を策定できること
・プロスペクトのビジネスや技術環境、ネットワークITサービス適用に関連する要因について深く理解し維持できること
・日本市場においてシニアエグゼクティブやCXO層への営業経験
・Salesforce.comの使用経験があれば尚可
・コミュニケーション能力（口頭・書面）、プレゼンテーションスキル、クロージングまでの営業力
・自発的で積極的、成果志向型で、最小限の指示で業務を遂行できるプロフェッショナル
・MS Office製品（Outlook、Word、Excel、PowerPoint）の操作に習熟していること
・ビジネスレベルの英語力があれば尚可

会社説明

ご紹介時にご案内いたします