



## 【1200～1700万円】Senior Partner Sales Manager

Mirakl株式会社での募集です。代理店営業のご経験のある方は歓迎です。

### 募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

Mirakl株式会社

求人ID

1573280

業種

ソフトウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1200万円～1700万円

勤務時間

09:30～18:00

休日・休暇

【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 年末年始

更新日

2026年01月22日 15:06

### 応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2345956】

#### ■職務内容

- ・戦略パートナー間のプログラム設計・運営をリードし、目標に結びつく成果創出を主導する
- ・両社の経営層との関係構築・マネジメントを通じ、共同ビジョンと実行責任を確立する
- ・パートナーのコマース／デジタルエクスペリエンス領域にMiraklを深く組み込み、パートナー技術を活用してMiraklソリューションの付加価値を強化できる領域を特定し推進する
- ・パートナー起点による収益目標を所管し、予測・モニタリング・達成を主導する

- ・マーケティングチームと連携し、優先業界に向けた共同マーケティング戦略とキャンペーンを企画・実行する
- ・パートナー企業の全レイヤーを巻き込み、Miraklとの協業意欲を高め、説得力あるジョイントバリュー提案を実現する
- ・共同事業計画（戦略目標、GTM施策、投資、KPI）を策定し、社内の関係部門（Sales、Marketing、Product、Labs、Customer Success）と協働する
- ・グローバルの営業組織やフィールドのパートナーマネージャーと緊密に連携し、直販とパートナーの協業文化を定着する

## スキル・資格

### ■募集要件

- ・パートナーセールス／アライアンス／チャネル領域における8～10年以上の実務経験、および戦略的パートナーシップにより事業成長を牽引した実績
- ・グローバルコンサルティングファームでの経験、またはグローバルISVパートナーシップの責任者経験
- ・社内外のステークホルダーを動かす高い影響力と、エグゼクティブ層との関係構築力
- ・デジタルコマースおよび関連エコシステム（例：コンポーネントコマース、デジタルエクスペリエンス、マーケットプレイス）に関するドメイン知識
- ・複数の戦術的タスクを並行して遂行しつつ、長期的な戦略目標を見失わない高いオペレーション能力
- ・チームファーストの価値観に基づく協働姿勢、および創造的な問題解決力と実行力

Miraklとパートナーとの協業を通じてカテゴリーリーダーシップをさらに確立し、次の成長ステージを共に切り開きたい方のご応募をお待ちしています。

Miraklが成長を続ける中、私達は5つのコアバリューを大切にしています。

- ・Get Things Done （最後までやり遂げること）
- ・Go Above Beyond （期待値を超えること）
- ・Succeed Through Expertise （専門知識をもって成功を導くこと）
- ・Work Hard Together （ともに懸命に働くこと）
- ・Satisfy Empower Clients. （顧客満足とさらなる顧客の成功にコミットすること）

私たちは、これらの価値観を体現し、多様な視点と経験で一緒に成長できる方を求めていきます。

また、これらの価値観は、従来の仕事の要件をはるかに超えることが多く、継続的に学習するカルチャーの創造に役立っていると感じています。

「世界で最も先進的な企業のデジタルトランスフォーメーションの中核を担う超成長企業で活躍してみたい」と思われましたら、ぜひご応募ください。

## 会社説明

EC（電子商取引）サイトの新たなプラットフォームとして世界的に急成長しているマーケットプレイスのクラウドプラットフォームを提供するMirakl。2012年、フランスに創業、フランス政府認定の成長ユニコーン企業「フレンチテックNext40」に選出され、百貨店大手のMacy's、家電量販店大手のBest Buy Canadaなど世界40カ国以上300社で活用されています。日本は15番目の拠点となり、日本法人のMirakl株式会社はMirakl社とJapan Cloudの合弁会社として、2022年5月に設立されました。