



【1817～2726万円】 Partner Account Manager

ピュア・ストレージ・ジャパン株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ピュア・ストレージ・ジャパン株式会社

求人ID

1573247

業種

ハードウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1800万円～2500万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】入社6ヶ月経過後、年間に有給休暇として15日付与 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

更新日

2026年01月22日 15:06

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2262885】

日本国内のグローバルSIとの戦略的パートナーシップ構築・推進を担うPartner Account Managerを募集しています。

■主な業務内容

- ・日本のグローバルSIとの長期的なパートナーシップ戦略の策定・推進
- ・パートナーの中期戦略、業界・顧客動向、Pureのグローバル戦略を踏まえた協業機会の特定

- ・ Pure Storageのソリューションを活用したマネージドサービスの強化と収益性向上
- ・ パートナーの「Sell With」能力強化（営業・技術リソースの育成、共同GTM活動によるリード創出）
- ・ エグゼクティブ層との関係構築・スポンサーシップ獲得
- ・ 日本市場におけるパートナー認知向上のためのプログラム・イベント企画（営業・チャネル・マーケティングチームと連携）

スキル・資格

- ・ 会社を代表し、パートナーシップを通じて大きな成果を実現したいという意欲
- ・ グローバルIT企業でのSIとの戦略的パートナーシップ構築経験（実績があれば尚可）
- ・ 組織構造に依存せず、多層のステークホルダーと連携できる力
- ・ 日本語（ネイティブレベル）および英語での最低限のコミュニケーション
- ・ NTTデータとの業務経験や関係性があれば尚可

会社説明

2009年に米国で設立された、エンタープライズ向けオールフラッシュストレージ専門メーカー。大容量・高性能・高耐久のハイエンドストレージを提供し、稼働率は99.9999%の高可用性を誇ります。従量課金型での提供もこれから予定しています。米Pure Storageは2023年度の売上高が前年同期比で26%増の27億5000万ドルを見込む高い事業成長率であるとともに、ガートナーの2023年プライマリ・ストレージ部門のマジック・クアドラントにて10年連続リーダー・クアドラントに選ばれるなど高い市場評価を獲得し続ける注目の次世代型ストレージベンダー。参考：
https://www.purestorage.com/jp/resources/gartner_magic_quadrant_primary_storage.html