



【韓国語】ハイブリッド勤務/事業開発・営業担当/エンタメ関連企業/年収300～492万円  
@東京

・エンタメ関連の事業開発・営業です！・アニメやゲームが好きな方を募集します！

#### 募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

ゲーム等のサウンド・ボイス制作企業

求人ID

1573193

部署名

海外事業部

業種

アミューズメント・エンターテインメント

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

最寄駅

山手線駅

給与

300万円～450万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

9:40～19:00

休日・休暇

完全週休二日制（土・日・祝）

更新日

2026年01月22日 10:26

#### 応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

韓国語 - ネイティブ

---

## 最終学歴

大学卒：学士号

---

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

---

## 募集要項

- ・エンタメ関連の事業開発・営業です！
- ・アニメやゲームが好きな方を募集します！

### ■業務内容

ポジション：\_

入社時の仕事内容：

海外事業戦略部は、海外クライアントの獲得およびサービス提供を行なう部署です。

現在の主な業務内容は以下の通りです：

- ・世界各地で開催されるイベントへの参加やオンラインでの働きかけを通じた顧客獲得
- ・SNSやマーケティング活動による企業ブランドの認知度向上
- ・案件の提案、交渉、企画から納品までのプロジェクトマネジメント

自社の制作力や、日本国内でのマーケティング力を武器に、主に韓国法人とのビジネスを開発・推進していただくポジションになります。

主なターゲットはゲーム業界となり、日本でも大きく知られるタイトルに携わっていただくことも多数ございます。

【新規と既存顧客の対応割合】

新規7：既存3ほど

既存のお客様とのやりとりもございますが、未アプローチのクライアント、パブリッシャーへのコンタクトが主な業務となります。

【営業スタイルと使用ツール】

基本的にはオンラインツール（google meet, zoom, teamsなど）、

また、韓国のSNSを用いてのやりとりとなります。

展示会に参加する場合や、クライアント先に訪問する場合もございますので、その場合はオフラインとなります。

【出張の頻度や期間】

国内出張はあまり発生しません。

海外出張はその年や月によって変動いたしますが、8月～10月頃は多めに発生するケースが多いです。

その場合はおおむね4～7日ほどとなります。

【具体的な業務内容】

- ・韓国企業への営業活動、提案、制作サポート
  - ・ミーティングやメール対応、プロジェクトの進行管理
  - ・クリエイティブ制作時における社内スタッフとのリソース調整
  - ・グローバルマーケットの調査やイベント企画
  - ・柔軟で創造的な思考による課題解決
- など

---

## スキル・資格

- ・法人営業・事業開発の実務経験（海外クライアントとの折衝経験があれば尚可）
  - ・ゲーム・エンタメコンテンツへの深い関心、または業界構造への理解
  - ・クリエイティブプロジェクトを推進できる能力
  - ・国際環境において、自律的な課題解決へのチャレンジ精神と実行力
  - ・PCスキル（資料作成・スプレッドシート等の基本操作）
- 

## 会社説明