



【管理職】Head of Global直下 | Sales Manager | 創薬PLを前進させる統括ポジション

ライフサイエンスの未来を支える社会貢献性の高い仕事◆虎ノ門ヒルズ駅徒歩5分

募集職種

採用企業名

Greenstaff Medical 株式会社

支社・支店

ICG Medical

求人ID

1573160

業種

人材紹介

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

日比谷線、 虎ノ門ヒルズ駅

給与

900万円 ~ 1100万円

勤務時間

09:00-18:00

更新日

2026年02月05日 17:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

«このポジションの魅力»

- 創薬エコシステム (TR/CMC/BD) を加速させるセールス組織の立ち上げ
- “人材 × Pharma × VC × 再生医療”が交わる超レア市場
- KPI/プロセス/キャリア設計をゼロから実装できる裁量
- Cell & Gene Therapy の最前線に近いポジション

- 英語不問 | 日本語ネイティブ必須

【業務内容】

Greenstaff Life Sciences の Sales Managerとして

創薬領域 (Cell & Gene Therapy／Regenerative medicine) における

TR (Translational Research)、CMC(Chemistry, Manufacturing and Control)、BD(Business Development) の3領域のセールス組織を統括し売上成長とチーム育成を担います。

<主な業務>

- Salesチームの統括・育成
 - KPI／評価制度／営業プロセスの設計
 - 新規顧客開拓+既存クライアント深耕
 - 採用/投資/CMC/BDとの連携
 - 市場ニーズの可視化と戦略反映
 - 事業戦略におけるSales側の実装
 - 経営陣へのレポート、改善提案
- (仕事内容変更範囲：会社の指示する業務)

【なぜ今このポジションが重要なのか】

Cell & Gene Therapy／Regenerative Medicine領域は

科学・資金・規制が急成長する一方で

“人と組織”がボトルネックになりやすく

事業スピードを阻害しています。

Sales Managerはこの構造を壊し

研究スピードと事業スピードを同期させる役割を担います。

【チーム構成】

- TR (Translational Research)
- CMC(Chemistry, Manufacturing and Control)
- BD(Business Development)

Head of Global の右腕としての採用

最初から中核に入れるレアなタイミングです。

【働く魅力】

このポジションはキャリア的にも市場的にも珍しい

“接点が多い”ことが最大の資産になります。

- ✓ Pharma
- ✓ HR (Talent/RPO)
- ✓ スタートアップ
- ✓ VC
- ✓ Academia
- ✓ 製造 (CMC/Process)
- ✓ 事業開発 (BD)

普通はそれぞれがバラけているため

1カ所で全部触れる環境はほぼありません。

スキル・資格

必須 (Must)

- Sales or BizDev 経験
- 営業組織のマネジメント経験 (5年以上)
- KPI／評価／プロセス構築の経験
- 日本語：ネイティブ
- Hands-onで動ける実装型

歓迎 (Plus)

- RPO／人材紹介／HR領域
- 製薬／再生医療／Cell & Gene
- 商社／Trading
- VC／投資／BD
- スタートアップ
- 科学系知識は尚歓迎 (必須ではない)

◆語学要件

- 日本語：ネイティブ必須
- 英語：必須ではない（あれば優遇）

◆雇用条件

- 雇用形態：正社員
- 勤務地：虎ノ門
- 年収：9M～11M
- 勤務制度：管理職
- 選考回数：2～3回予定

【待遇・条件】

- 年収：900万円～1100万円
- 勤務時間：9:00～18:00
- 休日：土日祝
- 勤務地：東京23区（虎ノ門）

会社説明