

**【管理職】 Head of Global直下 | Sales Manager | 創薬PLを前進させる統括ポジション**

ライフサイエンスの未来を支える社会貢献性の高い仕事 ◆ 虎ノ門ヒルズ駅徒歩5分

募集職種**採用企業名**

Greenstaff Medical 株式会社

支社・支店

ICG Medical

求人ID

1573160

業種

人材紹介

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

日比谷線、 虎ノ門ヒルズ駅

給与

800万円 ~ 1000万円

勤務時間

09:00-18:00

更新日

2026年03月12日 00:00

応募必要条件**職務経験**

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

短大卒： 準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

≪このポジションの魅力≫

- ・ 創薬エコシステム (TR/CMC/BD) を加速させるセールス組織の立ち上げ
- ・ “人材 × Pharma × VC × 再生医療” が交わる超レア市場
- ・ KPI/プロセス/キャリア設計をゼロから実装できる裁量
- ・ Cell & Gene Therapy の最前線に近いポジション
- ・ 英語不問 | 日本語ネイティブ必須

【業務内容】

Greenstaff Life Sciences の Sales Managerとして
創薬領域 (Cell & Gene Therapy/Regenerative medicine) における
TR (Translational Research)、CMC (Chemistry, Manufacturing and Control)、BD (Business Development) の3領域のセールス組織を統括し売上成長とチーム育成を担います。

<主な業務>

- ・ Salesチームの統括・育成
- ・ KPI/評価制度/営業プロセスの設計
- ・ 新規顧客開拓+既存クライアント深耕
- ・ 採用/投資/CMC/BDとの連携
- ・ 市場ニーズの可視化と戦略反映
- ・ 事業戦略におけるSales側の実装
- ・ 経営陣へのレポート、改善提案
(仕事内容変更範囲：会社の指示する業務)

【なぜ今このポジションが重要なのか】

Cell & Gene Therapy/Regenerative Medicine領域は
科学・資金・規制が急成長する一方で
“人と組織” がボトルネックになりやすく
事業スピードを阻害しています。

Sales Managerはこの構造を壊し
研究スピードと事業スピードを同期させる役割を担います。

【チーム構成】

- ・ TR (Translational Research)
- ・ CMC (Chemistry, Manufacturing and Control)
- ・ BD (Business Development)

Head of Global の右腕としての採用
最初から中核に入れるレアなタイミングです。

【働く魅力】

このポジションはキャリア的にも市場的にも珍しい
“接点が多い” ことが最大の資産になります。

- ✓ Pharma
- ✓ HR (Talent/RPO)
- ✓ スタートアップ
- ✓ VC
- ✓ Academia
- ✓ 製造 (CMC/Process)
- ✓ 事業開発 (BD)

普通はそれぞれがバラけているため
1カ所で全部触れる環境はほぼありません。

スキル・資格

必須 (Must)

- ・ Sales or BizDev 経験
- ・ 営業組織のマネジメント経験 (5年以上)
- ・ KPI/評価/プロセス構築の経験
- ・ 日本語：ネイティブ
- ・ Hands-onで動ける実装型

歓迎 (Plus)

- ・ RPO/人材紹介/HR領域
- ・ 製薬/再生医療/Cell & Gene
- ・ 商社/Trading
- ・ VC/投資/BD
- ・ スタートアップ
- ・ 科学系知識は尚歓迎 (必須ではない)

◆ 語学要件

- 日本語：ネイティブ必須
- 英語：必須ではない（あれば優遇）

◆ 雇用条件

- 雇用形態：正社員
- 勤務地：虎ノ門
- 年収：9M～11M
- 勤務制度：管理職
- 選考回数：2～3回予定

【待遇・条件】

- 年収：900万円～1100万円
- 勤務時間：9:00～18:00
- 休日：土日祝
- 勤務地：東京23区（虎ノ門）

会社説明