

## 海外セールス（事業立ち上げメンバー） | DX市場を牽引するグローバルスタートアップな会社です@東京都六本木

年収最大1,800万も可能。キーンズ流の評価制度で挑む海外事業立ち上げ。

### 募集職種

#### 人材紹介会社

Leverages Career Mexico S.A. de C.V.

#### 採用企業名

営業支援において国内トップクラスの実績を持つ大手企業出身の創業者が設立した、実力主義かつ高待遇な企業です。

#### 求人ID

1573145

#### 業種

ソフトウェア

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 港区

#### 最寄駅

都営大江戸線、 六本木駅

#### 給与

600万円 ~ 1800万円

#### 勤務時間

08:30 ~ 17:30

#### 休日・休暇

完全週休2日制 (土曜、日曜、祝日、年末年始、慶弔休暇、産休・育休、介護休暇、振替休日)、年間合計休日日数 : 125日

#### 更新日

2026年05月27日 02:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

1年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

日常会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

高等学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### 《募集職種》

海外セールス（海外事業立ち上げ/カントリーマネージャー候補）@東京都港区

#### 《仕事内容》

- 海外拠点のセールス機能/営業組織の立ち上げ
- 海外の新規顧客開拓およびリレーション構築

- ・ 経営層に向けた自社SaaSプロダクト（CRM）の提案
- ・ マーケティング活動（展示会出展・SNS運用など）
- ・ 開発部門へのプロダクトフィードバック

☆おすすめポイント☆

◆ 圧倒的な報酬体系と実力主義

想定年収は最大1,800万円。大手営業支援企業出身者が設計した評価制度により、成果がダイレクトに給与やポジションに反映されます。ストックオプション制度もあり、将来的な資産形成のチャンスも豊富です。

◆ 「0→1」の海外事業立ち上げ経験

既存の枠組みでの営業ではなく、海外拠点の組織構築そのものに携わることができます。将来のカントリーマネージャー（拠点責任者）として、経営に近い視点でキャリアを積むことが可能です。

◆ 急成長SaaS×業界DXという市場価値

あらゆる業界の構造を変える自社プロダクトを扱うため、IT知識と高度なコンサルティング営業スキルが身につきます。未経験からでもSaaS営業のトッププレイヤーを目指せる環境です。

◆ 六本木エリアの好立地オフィス

非常に利便性が高く、活気のあるモダンなオフィス環境です。

---

## スキル・資格

### ■必須条件

- ・ 海外営業の経験1年以上
- ・ 新規開拓営業の経験のある方
- ・ 基本的なIT知識
- ・ 普通自動車運転免許（AT可）

### ■歓迎条件

- ・ エンタープライズとの折衝経験
- ・ SaaS商材での営業経験
- ・ CRMツールの使用経験

---

## 会社説明