



Morgan
McKinley

【外資系AI/DXコンサル】セールスディレクター（クロスインダストリー） | 業界でも高水準の報酬体系

リージョンやグローバルで連携し、グローバルプロジェクトを推進する機会も豊富

募集職種

人材紹介会社

モーガン・マッキンリー

求人ID

1573108

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年02月18日 08:00

応募必要条件

職務経験

10年以上

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

流暢

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

外資系コンサルティングファームにて、AI、DX、BPR、BPOを軸としたコンサルティングサービスの成長を牽引する営業ディレクターを募集しています。

CEOおよびシニアセールスリーダーと密に連携し、複数業界にまたがるエンタープライズ顧客との関係構築、戦略提案、売上拡大をリードいただくシニアポジションです。

主な職務内容

- ・ ジャパンCEO、及び他のセールスエグゼクティブらと連携し、日本の重要顧客との関係を構築すること
- ・ ターゲットセクターは自動車、製造、小売り、製薬・医療機器、物流/SCM、テック/TMT、金融など
- ・ AI、DX、業務改革（BPR）、アウトソーシング（BPO）を含む、包括的な変革ソリューションの提案
- ・ 直接・間接チャネルを通じて、売上成長および市場浸透をドライブすること

- ・パイプラインの質、受注率、営業生産性の向上に貢献すること

Join a **leading foreign-affiliated global consulting firm** as a **Cross-Industry Sales Director**, driving business growth across **AI, DX, BPR, and BPO consulting services** in Japan. Working closely with the CEO and senior sales leadership, you will develop executive-level client relationships and lead complex transformation deals across multiple industries. This is a senior commercial role focused on strategic account development, revenue growth, and market expansion rather than delivery execution.

Key Responsibilities

- Build and strengthen **long-term relationships with key enterprise clients** across industries including automotive, manufacturing, retail, life sciences, supply chain, TMT, and financial services.
- Propose **end-to-end consulting solutions** covering business transformation, DX, AI, process improvement, and outsourcing.
- Drive **revenue growth and market penetration** through both direct and indirect sales channels.
- Improve sales productivity by enhancing **pipeline quality, win rates, and overall business development efficiency**.
- Collaborate closely with the **CEO, sales executives, and Client Sales Leads** to maximize account value and growth.

スキル・資格

必須条件 経験・資格：

- BPR、DX、AI、BPO、トランスフォーメーション領域におけるコンサルティング提案経験15年以上
- クライアント課題を深く理解し、変革プログラムを成功に導いた実績
- 2つ以上のセクターの専門知識・経験
- 部門責任者・CxOクラスとの関係構築・折衝経験

ソフトスキル：

- クライアント課題を見抜く洞察力、課題に合ったソリューションを考える柔軟な発想
- 優れたコミュニケーション能力（交渉力含む）
- リーダーシップ

語学力：

- 日本語：流暢
- 英語：流暢

歓迎条件

- キャリア初期に営業、コンサルティング、またはデリバリーの実務経験があれば尚可

この求人がおすすめの理由

- 国際的な企業文化
- リージョンやグローバルで連携し、グローバルプロジェクトを推進する機会が豊富
- 様々な業界をカバーできる自由度の高さ
- リモートワーク、フレックスタイム制度あり
- カジュアルな服装OK
- 業界でも高水準の報酬体系

†ä./1098661"> 【外資系IT/DXコンサル】セールスディレクターも募集中。今すぐご相談ください！

Required Skills and QualificationsExperience:

- 15+ years of experience proposing **consulting services related to BPR, transformation, DX, AI, or BPO**.
- Proven track record identifying client challenges and delivering **transformation-focused consulting solutions**.
- Strong industry expertise across **two or more sectors**.
- Experience building relationships with **department heads and CxO-level stakeholders**.

Soft Skills:

- Strong strategic thinking and commercial acumen.
- Excellent relationship-building and negotiation capabilities.
- Ability to work collaboratively with senior leadership and global teams.

Language Requirements:

- **Japanese:** Fluent
- **English:** Fluent

Preferred Skills & Qualifications

- Previous experience in **sales, consulting, or delivery roles** earlier in your career.

Why You'll Love Working Here

- Work in a truly **international consulting environment** with frequent collaboration across regions.
- Opportunity to engage in **global transformation projects** alongside senior leaders.
- Competitive compensation compared to other consulting firms.
- Flexible working style including **remote work, flextime, and casual dress code**.
- High-impact role with strong visibility and long-term career potential.

Don't Miss Out - Apply Now!

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。