HRnavi 日系企業向け求人に特化！
ベトナムほかタイなど東南アジア勤務求人多数あり

◆急募◆ベトナム拠点立ち上げ！AI人材評価SaaSの【営業責任者候補】

スタートアップ企業で営業責任者として海外勤務・キャリア形成を実現◎

募集職種

人材紹介会社
HRnavi Joint Stock Company

採用企業名
PLUS IMPACT Pte. Ltd.

求人ID
1572737

業種
その他（IT・インターネット・ゲーム）

雇用形態
正社員

勤務地
ベトナム, ホーチミン

給与
350万円 ~ 500万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
8:00〜17:00

休日・休暇
休日：土曜、日曜、祝日（完全週休二日制）休暇：ベトナム労働法に従う

更新日
2026年11月23日 02:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

ご紹介先は、生成AIを活用した人材評価・採用支援サービスを展開するスタートアップ企業です。履歴書や従来型面接に依存しない新しい評価手法を強みとし、国内外での事業拡大を進めています。
現在、グローバル展開の重要拠点としてベトナム市場への本格進出を計画しており、現地での営業活動および事業立ち上げ

をリードできる人材が必要となりました。未開拓市場の開拓から組織づくりまでを担う、将来の中核人材を募集します。

【仕事内容】
社長直下の「営業責任者候補」として、プロダクトのGo-to-Market戦略を現地でリードしていただきます。

＜具体的には＞
■AI ソリューションの市場開拓：
ベトナム進出日系企業および現地企業に対し、「AI 面接」や「性格診断」を活用した
採用DX・評価システムを提案。
「感覚的な採用」から「データドリブンな意思決定」への変革を推進し、採用ミスマ
ッチや工数削減といった課題を解決する。
■プロダクト・フィードバック：
顧客の声を技術開発チームへ還流し、AI 面接の対話精度や診断ロジックの改善、
UI/UX 向上に寄与する。
■アライアンス構築：
現地の販売代理店とのパートナーシップ締結。
■組織のスクラップ＆ビルド：
事業フェーズに合わせた、機動的な現地セールス・CSチームの構築とマネジメント。

【勤務先】ベトナム ホーチミン

【給与】
月給：Gross 1,800 ~ 2,500 USD
※ご経験に応じて相談
※試用期間：3カ月間（その間の月給は100%）

【昇給・賞与】
昇給：年1回
賞与：年2回（業績連動）

【福利厚生】
ビザ取得費用
入社時航空券
ベトナム強制加入保険（社会保険、健康保険、雇用保険）

スキル・資格

＜必須条件＞
法人営業または事業開発の業務経験をお持ちの方（人材紹介、無形商材、ITソリューション、SaaS 経験者歓迎）
英語：日常会話レベル以上（当社ローカルスタッフと英語でコミュニケーションいただきます）
四年制大学卒業以上
基本的なPCスキルをお持ちの方

＜歓迎条件＞
スタートアップ企業での勤務経験ある方
人材紹介、無形商材、ITソリューション、SaaSでの業務経験お持ちの方
海外勤務経験をお持ちの方（ベトナム勤務経験者は尚歓迎）

（求める人物像）
・変化や不確実性のある環境を前向きに楽しみ、自ら考え行動しながら道を切り拓いていける方
・生成AIやDXツールなど、新しいテクノロジーに強い関心を持ち、主体的に学び続けられる方
・高い当事者意識を持ち、事業や組織の成長を自分ごととして推進できる方

会社説明