

**【～1000万円】Sales Operations (APAC) @東京****【～1000万円】Sales Operations (APAC) @東京****募集職種****人材紹介会社**

マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

**求人ID**

1572726

**業種**

銀行・信託銀行・信用金庫

**雇用形態**

正社員

**勤務地**

東京都 23区

**給与**

800万円～1100万円

**更新日**

2026年01月19日 18:00

**応募必要条件****キャリアレベル**

中途経験者レベル

**英語レベル**

日常会話レベル

**日本語レベル**

流暢

**最終学歴**

大学卒：学士号

**現在のビザ**

日本での就労許可が必要です

**募集要項**

本ポジションは、APACの営業組織を支えるセールスオペレーションの中核として、指標設計・プロセス改善・CRM運用を主導します。グローバル施策との整合を取りつつ、データドリブンな意思決定を現場に根付かせ、売上目標の達成を支援します。

**企業情報**

- グローバル展開のライフサイエンス／診断テック企業
- オープンで協働的なカルチャー
- APAC成長フェーズ

**職務内容**

- APAC営業リーダー／他地域Sales Opsと連携し、商業施策を推進・標準化する
- パフォーマンス管理を設計し、分析レポートで意思決定を支援する
- Salesforce (CRM) を中心にETM・セグメンテーションを運用し、パイプラインの単一真実を維持する
- 新ツール／新プロセスの教育・オンボーディングを行い、現場定着と継続的改善をリードする

## 条件・待遇

- 競争力のある給与: 8,000,000 JPY ~ 10,300,000 JPY
- APAC横断×グローバル連携の戦略ポジションでインパクト大
- 出張少なめ・東京勤務の働きやすい環境（フルタイム）
- 社会的意義の高い領域でキャリアの市場価値を高められる

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Megumi Kato on +81357337168.

---

## スキル・資格

- - Sales／Commercial Operations または FP&A での実務経験をお持ちの方
    - SAP、Salesforce などの業務アプリケーションの使用経験をお持ちの方
    - 柔軟性と協働性を備え、主体的に課題を特定し、多部門を巻き込んで成果を創出できる方
    - 英語での業務に抵抗がない方
- 

## 会社説明

- グローバル展開のライフサイエンス／診断テック企業
- オープンで協働的なカルチャー
- APAC成長フェーズ