

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【～1000万円】 Sales Operations（APAC）@東京

【～1000万円】 Sales Operations（APAC）@東京

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1572726

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円～1100万円

更新日

2026年01月19日 18:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

本ポジションは、APACの営業組織を支えるセールスオペレーションの中核として、指標設計・プロセス改善・CRM運用を主導します。グローバル施策との整合を取りつつ、データドリブンな意思決定を現場に根付かせ、売上目標の達成を支援します。

企業情報

- ・ グローバル展開のライフサイエンス／診断テック企業
- ・ オープンで協働的なカルチャー
- ・ APAC成長フェーズ

職務内容

- ・ APAC営業リーダー／他地域Sales Opsと連携し、商業施策を推進・標準化する
- ・ パフォーマンス管理を設計し、分析レポートで意思決定を支援する
- ・ Salesforce（CRM）を中心にETM・セグメンテーションを運用し、パイプラインの単一真実を維持する
- ・ 新ツール／新プロセスの教育・オンボーディングを行い、現場定着と継続的改善をリードする

条件・待遇

- 競争力のある給与: 8,000,000 JPY ~ 10,300,000 JPY
- APAC横断×グローバル連携の戦略ポジションでインパクト大
- 出張少なめ・東京勤務の働きやすい環境（フルタイム）
- 社会的意義の高い領域でキャリアの市場価値を高められる

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Megumi Kato on +81357337168.

スキル・資格

- - Sales／Commercial Operations または FP&A での実務経験をお持ちの方
 - SAP、Salesforce などの業務アプリケーションの使用経験をお持ちの方
 - 柔軟性と協働性を備え、主体的に課題を特定し、多部門を巻き込んで成果を創出できる方
 - 英語での業務に抵抗がない方

会社説明

- ・ グローバル展開のライフサイエンス／診断テック企業
- ・ オープンで協働的なカルチャー
- ・ APAC成長フェーズ