



## Sales specialist/manager（勤務地：大阪）

A global company operating 28 countries.

## 募集職種

## 採用企業名

キューナップ株式会社

## 支社・支店

QNAP株式会社

## 求人ID

1572576

## 部署名

営業部

## 業種

電気・電子・半導体

## 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

## 外国人の割合

外国人 半数

## 雇用形態

契約

## 勤務地

大阪府

## 給与

600万円～1000万円

## ボーナス

固定給+ボーナス

## 勤務時間

9：30分～18：30分（そのうち1時間休憩）

## 休日・休暇

（125日以上）完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始休暇、年次有給休暇、特別休暇

## 更新日

2026年02月16日 03:00

## 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

## 日本語レベル

流暢

## その他言語

中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

※日本語：JLPT N1目安／英語もしくは中国語：ビジネス会話レベル以上

---

## 最終学歴

大学卒：学士号

---

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

---

## 募集要項

### 【本ポジションの魅力】

- ・英語をいかせるか：社内外で英語使用の機会あり
- ・働き方：関西エリア出張あり（日帰り出張）
- ・業務内容：業界特化の営業と市場開拓を担当
- ・会社の特色：グローバルに展開するITメーカー

### 【募集要項】

本ポジションは、東京本社にて、エンタープライズ向けストレージおよびNASソリューションの営業をリードする役割で、国内企業および国際企業を含む多様な顧客と連携します。

技術チームおよびFAE（フィールドアプリケーションエンジニア）と密接に連携し、包括的なITソリューションを提供しながら、戦略的アカウントの管理と事業成長の推進を行います。エンタープライズ向けITインフラに関する実務経験を積むことができ、明確なキャリアパスが用意されています。

※本社：台湾 日本支社：東京

## 仕事内容

1. Industry focus market development (Manufacture/Government)
2. Business development in kyushu area
3. Promo QNAP brand name in Japan market
4. Project and Pipeline management

## 募集背景

業務拡大のため、即戦力が必要です。

## 貴社アピールポイント

- ・グローバル展開戦略企業  
（台北の本社、28か国に15の支社、世界で1300人以上の従業員、600人以上の研究開発エンジニア）

---

## スキル・資格

### 【必須（MUST）】

- 3+ years work experience in sales or business development in IT industry
- Familiar in specific industry/market, ex. Manufactures, Education, Media and Entertainment, telecom ...etc

### 【歓迎（WANT）】

#### 【Skill】

- Issue isolation and troubleshooting.
- outstanding communication and negotiation skill

#### 【Knowledge】

- knowledge of IT field including computing, networking and storage.
- knowlegae of vertical industry ecosystem.

#### 【Attitude】

- Must have the passion, proactive, dedication and eager to drive issues to completion and close.

---

## 会社説明