



Sales specialist/manager (勤務地：東京)

A global company operating 28 countries.

募集職種

採用企業名

QNAP株式会社

求人ID

1572574

部署名

営業部

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

契約

勤務地

東京都 23区, 荒川区

最寄駅

山手線、 日暮里駅

給与

600万円 ~ 1000万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

9 : 30分 ~ 18 : 30分 (そのうち1時間休憩)

休日・休暇

(125日以上) 完全週休2日制 (土・日)、 祝日、 年末年始休暇、 年次有給休暇、 特別休暇

更新日

2026年06月19日 12:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

流暢

その他言語

中国語： 北京語 - ビジネス会話レベル

※日本語：JLBT N1目安 / 英語もしくは中国語：ビジネス会話レベル以上

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【本ポジションの魅力】

- ・ 英語をいかせるか：社内外で英語使用の機会あり
- ・ 働き方：国内出張あり
- ・ 業務内容：業界特化の営業と市場開拓を担当
- ・ 会社の特色：グローバルに展開するITメーカー

【募集要項】

本ポジションは、東京本社にて、エンタープライズ向けストレージおよびNASソリューションの営業をリードする役割で、国内企業および国際企業を含む多様な顧客と連携します。技術チームおよびFAE（フィールドアプリケーションエンジニア）と密接に連携し、包括的なITソリューションを提供しながら、戦略的アカウントの管理と事業成長の推進を行います。エンタープライズ向けITインフラに関する実務経験を積むことができ、明確なキャリアパスが用意されています。

※本社：台湾 日本支社：東京

仕事内容

1. Industry focus market development (Manufacture/Government)
2. Business development in kyushu area
3. Promo QNAP brand name in Japan market
4. Project and Pipeline management

募集背景

業務拡大のため、即戦力が必要です。

貴社アピールポイント

- ・ グローバル展開戦略企業
(台北の本社、28か国に15の支社、世界で1300人以上の従業員、600人以上の研究開発エンジニア)

スキル・資格

【必須 (MUST)】

- ・ 3+ years work experience in sales or business development in IT industry
- ・ Familiar in specific industry/market, ex. Manufactures, Education, Media and Entertainment, telecom ...etc

【歓迎 (WANT)】

【Skill】

- Issue isolation and troubleshooting.
- outstanding communication and negotiation skill

【Knowledge】

- knowledge of IT field including computing, networking and storage.
- knowlegae of vertical industry ecosystem.

【Attitude】

- Must have the passion, proactive, dedication and eager to drive issues to completion and close.

会社説明