

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

インサイドセールスマネージャー・ソフトウェア

Account Executive-Software

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1572501

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1500万円～2000万円

更新日

2026年01月15日 14:48

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

米国に本社を置くIT企業での、クラウド商材のインサイドセールス事業のビジネスをリードするInside Sales Managerロール。約9名をマネジメントし、製品の拡販を行います

Client Details

米国に本社を置き、従業員数10万人以上を誇る外資系IT企業。CX、クラウド、CRM、ERPなどの様々なITソリューションを金融・保険・ハイテク・通信など幅広い業界に提供しております

Description

- クラウド関連事業の戦略策定・収益責任
- チームマネジメント（採用・育成・評価）
- パイプライン管理、提案～受注～拡張の推進
- マーケティング施策の実施

Job Offer

- 年収1200万円- 2000万円 OTE

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

スキル・資格

- ソフトウェア業界でのインサイドセールス経験
- 7名以上のインサイドセールスチームのマネジメント経験
- ビジネスレベルの英語力

会社説明

米国に本社を置き、従業員数10万人以上を誇る外資系IT企業。CX、クラウド、CRM、ERPなどの様々なITソリューションを金融・保険・ハイテク・通信など幅広い業界に提供しております