【正社員 / 英語】化粧品の海外市場開拓・海外営業のお仕事@東京

> **アジアを中心とした15ヶ国以上の市場で複数の案件を平行して担当してもらいます。**

募集職種

人材紹介会社
株式会社VUCAdapt

求人ID
1572479

業種
日用品・化粧品

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
(ほぼ) 全員日本人

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

給与
600万円 ~ 900万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
09:00 ~ 18:00 (所定労働時間8時間)

休日・休暇
年間休日：120日 (完全週休二日制、土、日、祝)

更新日
2026年11月05日 03:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

・日本の化粧品メーカーの海外進出事業の運営を支援するお仕事です。

・日本の化粧品メーカーの海外進出事業の運営を支援するお仕事です。
・海外市場の調査から代理店や小売店の開拓など、海外営業における販売戦略の立案から実行まで幅広く担当してもらいます。
・クライアントと現地パートナーとの関係構築を支援し、販促活動を推進してもらいます。
・商品の陳列位置の交渉や、現地消費者の購買習慣に合わせたサンプリング戦略の提案なども行ってもらいます。
・アジアを中心とした15ヶ国以上の市場（主に英語圏）で複数の案件を平行して担当してもらいます。
・創業間もない企業につき、事業拡大フェーズに参画できます。
※法定による業務内容の変更の範囲の明示：将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

スキル・資格

【必須スキル】
・N1レベルの日本語力
・ビジネスレベルの英語力
・化粧品メーカーで2年以上のセールス経験（店舗販売は除く）

【歓迎スキル】
・化粧品メーカーで2年以上の海外実務経験
・小売や代理店との商談、棚割、販促など店頭〜流通の実務経験
・複数の案件（ブランド）、市場を並行して管理した経験

会社説明