

【直行直帰＆働き方◎】 医療機器セールス | 歯科領域（関東・関西・東海）**歯科DXをリードするグローバル企業で、あなたの営業力を次のステージへ****募集職種****人材紹介会社**[マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社](#)**求人ID**

1572177

業種

医療機器

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円 ~ 1100万円

ボーナス

給与： ボーナス込み

更新日

2026年01月13日 10:07

応募必要条件**職務経験**

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

歯科領域のデジタル化を推進する医療機器メーカーにて、3Dスキャナー製品の営業を担当いただきます。担当エリアの歯科医院やクリニックに対し、製品提案・デモ・イベント企画を通じて売上拡大を目指すポジションです。

※勤務エリアは、関東・関西・東海からお選びいただけます

企業情報

世界各国で事業を展開するグローバル医療機器メーカー。歯科領域におけるデジタルソリューションのリーディングカンパニーとして、革新的な製品とサービスで診療の効率化と患者体験の向上を実現しています。社員の多様性を尊重し、成果を

重視する文化が根付いています。

職務内容

- 担当エリアの歯科医院・クリニックへの営業活動（新規・既存）
- 製品デモンストレーションの実施、導入支援
- エリア戦略の策定と実行、売上目標達成
- 顧客との関係構築、KOLとの連携
- セミナーやイベントの企画・運営
- 社内関連部署との情報共有・協働

条件・待遇

社会保険完備（健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険）

退職金制度（確定拠出年金）

健康診断・インフルエンザ予防接種補助

団体長期障害所得補償保険

自社製品割引制度

各種研修制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Keigo Narita on+81366276083.

スキル・資格

必須条件

- 5年以上の法人営業経験（提案型）
- 新規開拓の実績
- 自ら戦略を立てPDCAを回せる方
- 普通自動車運転免許（業務で車移動あり）

歓迎条件

- 医療機器またはヘルスケア業界での営業経験
- 歯科領域の知識
- リモートワーク環境でのセルフマネジメント力

会社説明

世界各国で事業を展開するグローバル医療機器メーカー。歯科領域におけるデジタルソリューションのリーディングカンパニーとして、革新的な製品とサービスで診療の効率化と患者体験の向上を実現しています。社員の多様性を尊重し、成果を重視する文化が根付いています。