



## 【グランドパーク小樽】 Director of Sales（営業部長）

実務経験者/英語が必要/夜勤なし/グローバル/WEB面接あり

## 募集職種

## 採用企業名

有限会社パーク・ホッカイドウ・オペレーションズ

## 求人ID

1572135

## 業種

ホテル

## 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

北海道, 小樽市

## 最寄駅

函館線 3、 小樽築港駅

## 給与

650万円 ~ 800万円

## 勤務時間

基本 : 9 : 00-18 : 00 (うち休憩1時間)

## 休日・休暇

シフト制

## 更新日

2026年02月10日 00:00

## 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

流暢

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

高等学校卒

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

## 《募集要項・本ポジションの魅力》

- 法人・レジャー向け営業戦略を立案・実行し、ホテル全体の売上を統括

- ・裁量ある立場で戦略が成果に直結し、収益拡大をリードできるやりがい
- ・グローバルブランドの営業責任者として英語力と経験を発揮できる
- ・夜勤なし・年休120日、WEB面接可、社割や住居支援など福利厚生も充実

**【業務内容】**

ホテルの売上最大化を目指し、法人・レジャー市場を中心とした営業戦略の立案・実行。  
既存顧客や新規顧客への営業活動、イベントやグループの手配、価格設定や在庫管理を通じて収益向上を図る。  
競合分析や市場動向の把握を行い、ブランド価値を高めながら、ゲスト満足度の向上にも貢献。  
チームのマネジメントや育成、他部門との連携も重要な役割です。

**■施設概要：**

1961年に香港で創設されたパークホテルグループのホテルは、アジアにおける一流のホスピタリティー・ブランドとしての確立を目指し、2005年シンガポールに本社を移転。成長拡大に向けて積極的な展開を実施している。日本での第一号ホテルとなるのがグランドパーク小樽。

**【雇用形態】**

正社員

※試用期間あり

**【給与】**

月給 550,000 円 ～ 650,000 円

※これまでの給与、経験を参考にご希望を踏まえ話し合いのうえ決定。経験により優遇。

**【就業時間】**

基本：9：00-18：00（うち休憩1時間）

※夜勤シフト無し

※時間外労働あり

**【勤務地】**

グランドパーク小樽：〒 047-0008 北海道 小樽市築港11番3号

■アクセス：小樽築港より 徒歩で 6分

■受動喫煙対策：屋内原則禁煙（喫煙専用室設置）

**【休日休暇】**

- ・年間休日120日
- ・有給休暇（入社と同時に付与 ※付与日数別途規定あり）
- ・慶弔休暇

**【待遇・福利厚生】**

- ・社会保険完備
- ・交通費（1か月の定期代を上限とする実費支給）
- ・社員割引制度
- ・従業員表彰制度
- ・宴会紹介報奨金制度
- ・家賃補助制度（35歳以下、指定エリア内賃貸居住単身者）
- ・1ターン、Uターンの方は、新居が見つかるまでの間、客室利用可。（最大3か月）
- ・従業員食堂あり（1食300円）

---

**スキル・資格****【必須要件】**

- ・ホスピタリティ業界または関連業界での営業経験3年以上（ホテル業界での経験が望ましい）
- ・法人営業、レジャー営業、またはMICE営業の実務経験
- ・チームマネジメントまたはリーダーシップ経験（小規模でも可）
- ・日本語および英語での高いコミュニケーション能力
- ・売上分析、予算管理、営業戦略立案の経験
- ・顧客志向で柔軟な対応力を持ち、部門間連携を円滑に行える方
- ・Microsoft Office（特にExcel、PowerPoint）の基本操作スキル

**【選考について】**

- ・面接時に持参する書類：市販の履歴書／職務経歴書（職歴は古い順に記入）／英文レジメ

**【採用担当者より】**

組織力強化のため、プロフェッショナルな人材を求めています。

---

**会社説明**