



【グランドパーク小樽】 Director of Sales (営業部長)

実務経験者/英語が必要/夜勤なし/グローバル/WEB面接あり

募集職種

採用企業名

有限会社パーク・ホッカイドウ・オペレーションズ

求人ID

1572135

業種

ホテル

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

北海道, 小樽市

最寄駅

函館線 3、 小樽築港駅

給与

650万円 ~ 800万円

勤務時間

基本 : 9 : 00-18 : 00 (うち休憩1時間)

休日・休暇

シフト制

更新日

2026年02月10日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

«募集要項・本ポジションの魅力»

- 法人・レジャー向け営業戦略を立案・実行し、ホテル全体の売上を統括

- ・裁量ある立場で戦略が成果に直結し、収益拡大をリードできるやりがい
- ・グローバルブランドの営業責任者として英語力と経験を発揮できる
- ・夜勤なし・年休120日、WEB面接可、社割や住居支援など福利厚生も充実

【業務内容】

ホテルの売上最大化を目指し、法人・レジャー市場を中心とした営業戦略の立案・実行。
既存顧客や新規顧客への営業活動、イベントやグループの手配、価格設定や在庫管理を通じて収益向上を図る。
競合分析や市場動向の把握を行い、ブランド価値を高めながら、ゲスト満足度の向上にも貢献。
チームのマネジメントや育成、他部門との連携も重要な役割です。

■施設概要：

1961年に香港で創設されたパークホテルグループのホテルは、アジアにおける一流のホスピタリティ・ブランドとしての確立を目指し、2005年シンガポールに本社を移転。成長拡大に向けて積極的な展開を実施している。日本での第一号ホテルとなるのがグランドパーク小樽。

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり

【給与】

月給 550,000 円～ 650,000 円

※これまでの給与、経験を参考にご希望を踏まえ話し合いのうえ決定。経験により優遇。

【就業時間】

基本：9:00-18:00（うち休憩1時間）

※夜勤シフト無し

※時間外労働あり

【勤務地】

グランドパーク小樽：〒047-0008 北海道 小樽市築港11番3号

■アクセス：小樽築港より徒歩で6分

■受動喫煙対策：屋内原則禁煙（喫煙専用室設置）

【休日休暇】

- ・年間休日120日

- ・有給休暇（入社と同時に付与 ※付与日数別途規定あり）

- ・慶弔休暇

【待遇・福利厚生】

- ・社会保険完備
- ・交通費（1か月の定期代を上限とする実費支給）
- ・社員割引制度
- ・従業員表彰制度
- ・宴会紹介報奨金制度
- ・家賃補助制度（35歳以下、指定エリア内賃貸居住単身者）
- ・Iターン、Uターンの方は、新居が見つかるまでの間、客室利用可。（最大3か月）
- ・従業員食堂あり（1食300円）

スキル・資格

【必須要件】

- ・ホスピタリティ業界または関連業界での営業経験3年以上（ホテル業界での経験が望ましい）
- ・法人営業、レジャー営業、またはMICE営業の実務経験
- ・チームマネジメントまたはリーダーシップ経験（小規模でも可）
- ・日本語および英語での高いコミュニケーション能力
- ・売上分析、予算管理、営業戦略立案の経験
- ・顧客志向で柔軟な対応力を持ち、部門間連携を円滑に行える方
- ・Microsoft Office（特にExcel、PowerPoint）の基本操作スキル

【選考について】

- ・面接時に持参する書類：市販の履歴書／職務経歴書（職歴は古い順に記入）／英文レジメ

【採用担当者より】

組織力強化のため、プロフェッショナルな人材を求めています。

会社説明