



【長野】海外営業/プレイングマネージャー ◆ 英語力を活かせる ◆ 創業75年の老舗企業
◆ 年休127日 ◆ 海外出張あり

◀ 光学・半導体業界 専門商社 ▶ 世界トップクラス技術の装置を通じ、事業拡大を牽引

募集職種

採用企業名

株式会社マブチ・エスアンドティー

求人ID

1572117

業種

専門商社

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

長野県, 上伊那郡辰野町

給与

700万円 ~ 800万円

勤務時間

08:30 ~ 17:15

休日・休暇

完全週休2日制 (土日祝)

更新日

2026年04月17日 11:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

◀ 募集要項・本ポジションの魅力 ▶

- ・ 光学・半導体関連製品の海外営業とチーム統括を担うプレイングマネージャー
- ・ 語学力を活かし、海外顧客と直接交渉し事業拡大を牽引できるやりがい
- ・ 老舗企業の信頼基盤とニッチ商材を武器に、裁量大きく戦略立案できる魅力

- ・年休127日・残業少なめで、地方勤務でも安定と高待遇を両立できる環境

【業務内容】

当社は、光学部品や半導体用基板の加工設備・消耗品を取り扱う専門商社です。中国、台湾、東南アジアをメインとしたの主要光学メーカー、半導体用基板メーカーへの機械装置、消耗品等の販売・新規顧客の獲得をミッションにプレイングマネージャーとしてご活躍いただきます。

- ・光学機器や半導体関連製品の輸入、販売業務
- ・国内外の顧客や仕入れ先との交渉、新規取引の開拓
- ・営業メンバーのマネジメント(6名程度:平均40代)
- ・光学、半導体市場の動向調査および販売戦略の立案・実施
- ・技術的な課題解決を支援するための提案営業
- ・貿易業務(輸出入関連書類作成、物流調整)および在庫管理
- ・展示会出展による新規顧客との商談(月1回程度)

※海外出張頻度:平均2~3か月に1回のペースで1~2週間程度の出張が発生します。

※テレアポや飛び込み営業は基本的にごさいません。

(仕事内容変更範囲:会社の指示する業務)

■取り扱い製品について(例):

<Satisloh SPM-200 レンズ研削機>

Satisloh社はドイツの光学機器メーカーで、業界の圧倒的な知名度と他の機械にはない技術力を持っている企業です。当社はSatisloh社の総代理店を務めておりまた長年築いてきた信頼から競合の少ないニッチな業界の中で強固なつながりがあります。

■職位:

プレイングマネージャー

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月

【給与】

年収:700万円~800万円(月給制)

月収:58.3万円~66.6万円、月額基本給:40万円~50万円

※賞金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

※月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

■昇給:あり

■賞与:年2回

【就業時間】

08:30~17:15(休憩時間60分)

※残業月10時間~15時間程度

【勤務地】

長野県上伊那郡辰野町大字樋口1365

(勤務地変更範囲:会社の定める事業所)

■受動喫煙対策:就業場所原則禁煙(分煙)、喫煙室設置

■転勤:有り ※将来的に国内外への転勤の可能性があります。

■出向:無し

【休日休暇】

- ・年間休日127日
- ・完全週休二日制(土日祝)
- ・年末年始
- ・年間有給休暇:有給休暇は入社時から付与されます(入社7ヶ月目には最低10日以上)

【待遇・福利厚生】

- ・交通費全額支給
- ・社会保険(健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険)
- ・残業手当(通常の残業代)
- ・通勤手当
- ・家族手当
- ・住宅手当:20代限定(規定による)
- ・寮社宅:借上社宅制度(規定による)
- ・単身赴任手当:規定による
- ・退職金制度

スキル・資格

【必須要件】いずれも必須

- ・マネジメントのご経験をお持ちの方
- ・法人営業のご経験
- ・普通自動車免許第一種

【歓迎要件】

- 光学業界もしくは半導体業界の法人営業のご経験がある方
- メーカーでの海外営業のご経験をお持ちの方
- 英語、中国語が使える方

【語学力】

- 英語力：中級以上（TOEIC 500 点以上）
- 北京語
- 広東語

【選考について】

- 募集人数：1名

会社説明