

- ・営業戦略の策定と実行
- ・新規顧客の開拓と既存顧客との関係強化
- ・収益目標の達成に向けた計画立案
- ・市場動向の分析および競合他社の調査
- ・プロジェクトの進捗管理とレポート作成
- ・他部門との連携による業務効率化の推進
- ・顧客満足度向上のための施策実施

Job Offer

- ・東京勤務（ハイブリッド）
- ・日本市場拡大フェーズでの戦略ポジション
- ・柔軟な働き方とグローバルキャリアの機会
- ・給与：経験・スキルにより応相談

ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yusuke Sherpa +81366276109.

スキル・資格

- ・国内大手アパレル・リテール企業との取引拡大戦略の策定・実行
- ・国内サプライヤー・工場とのネットワーク構築
- ・営業・マーケティングチームと連携し、日本市場でのプレゼンス強化
- ・新規事業機会の発掘とグループ全体への提案

応募資格

- ・国内アパレル・テキスタイル業界での強いネットワーク
- ・B2B営業または事業開発の経験（店舗運営ではなく法人営業）
- ・商社やアパレル企業出身者歓迎
- ・英語不要、日本語でのコミュニケーションができる方

会社説明

日本事業責任者 - グローバルファッショングループ

この役割では、国内大手アパレル・リテール企業とのパートナーシップ構築や、サプライチェーンの強化を通じて、日本市場でのプレゼンスを高めることがミッションです。

世界的ブランドへのOEM供給実績を持つ企業で、アジアに複数の製造拠点を展開し、年間数億点規模の生産能力を誇ります。日本拠点は成長フェーズにあり、戦略構築に直接関わるチャンスがあります。

ハイライト

東京勤務（ハイブリッド）
日本市場での事業開発・法人営業
柔軟な働き方とグローバルキャリアの可能性

お気軽にご応募ください！