



【東京本社】海外営業（貴金属製品の海外営業） ～高技術/グローバルニッチトップ企業100選に選出～

株式会社フルヤ金属での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

## 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

### 採用企業名

株式会社フルヤ金属

### 求人ID

1571919

### 業種

化学・素材

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区

### 給与

500万円～750万円

### 勤務時間

08:45～17:45

### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 年...

### 更新日

2026年01月22日 09:00

## 応募必要条件

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2350022】

海外営業部に所属し、イリジウム、ルテニウム製品の営業を担いながら将来的に新規事業企画立案やその実行、及び海外拠点への出向や新規拠点の立上げに主導的立場で参画していただきます。

半導体業界やエリア全体のビジネスを見据えた営業活動を実施していただきます。

- ・取引先対応、メール、現地出張、社内報告
- ・マーケティング、市場状況や顧客状況のまとめ、報告
- ・営業戦略策定・実施、新規開拓、技術・製品の協議

・社内関係者との調整

【キャリアパス】

海外拠点への出向や新規拠点の立ち上げにも参画して頂き、将来的にはマネージャーとしてのキャリアアップも目指せます。

【取り扱い製品】

貴金属原料、貴金属加工品

---

## スキル・資格

【必須】

ビジネスにおける英語利用の経験

- ・海外取引実務
- ・取引契約交渉
- ・技術・製品協議

【尚可】

- ・M&A経験
- ・新規事業立ち上げ経験
- ・経営マネジメントスキル
- ・プロジェクトマネジメントスキル
- ・欧米、東アジア、東南アジア、南アジア、EMEA、での営業実績
- ・先端テクノロジーに関する業界知識（半導体、電子部品、金属材料、化学材料、水素エネルギー、製造機械装置、メディカル機器、貴金属取引、IoT/AI/5Gなど）

---

## 会社説明

プラチナ・イリジウム等の貴金属工業用各種製品、測温センサーの製造・販売。電子材料、半導体関連製品の販売。薄膜部品の製造・販売。