



海外セールスマネージャー/ International Sales Manager

株式会社アストロスケールでの募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

株式会社アストロスケール

求人ID

1571714

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 1000万円

勤務時間

09:00 ~ 18:00

休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇

更新日

2026年01月08日 15:15

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2299266】

■MISSION

- 日々深刻化するスペースデブリ問題は、持続可能な宇宙の資産運用を脅かす問題であり、アストロスケールはこの問題解決に挑む企業です。

■Responsibilities

<職務内容/役割・責任>

海外の機関や企業とのエンゲージメントや営業活動を通じ、軌道上サービスに関わる連携の機会の創出および（見込み）顧客および契約の獲得をリードする
海外の政府、業界顧客、パートナーとの協力のためのコミュニケーション戦略の立案、開発、計画を行う。

事業のセールスポイントを伝え、競争力のある提案書を作成する。
その他、レポートマネージャーから指示された業務

スキル・資格

必須条件

海外営業の従事年数が5年以上であること。また、海外へ日本国内のプロダクトやソリューション販売に係る契約獲得を複数リードした経験があること

エージェントを介しての海外営業経験、および直接の海外営業の経験の両方を有すること

戦略的に考え、リーダーシップを持って行動できること 優れた対人能力、組織能力、および技術的・非技術的な聴衆を含む書面／口頭でのコミュニケーション能力。

日本語ネイティブ、または日本語能力試験N1相当の日本語力。

自立心があり、積極的で、自発的に行動できること

TOEIC800点以上または同等の英語力（スコア提出は必須ではない）

望ましい条件>

宇宙分野での営業または事業開発の経験

海外の政府機関のエコシステムへの理解

デブリ除去を含む軌道上サービスに関する基本的な知識

会社説明

日本に本社を置くアストロスケールグループは、日本、英国、米国、イスラエル及びフランスにそれぞれ拠点を置く事業会社を傘下に持ち、国際的に事業展開しています。アストロスケールは急激な成長を遂げているベンチャー企業であり、宇宙環境における安全で安定した成長を推進し、深刻さを増す宇宙環境問題解決に取り組んでいます。より持続性のある宇宙開発のため、デブリの除去に係るテクノロジーおよびビジネスモデルの開発の他、人工衛星軌道環境の保護に取り組んでいます。目指す壮大なミッション“Space Sustainability”は容易ではありませんが、技術力と民間企業がもたらすスピード感で宇宙界に旋風を巻き起こしています。