



Morgan
McKinley

【外資系金融データ大手】金法RMディレクター | 年収2500万円～応相談

高報酬・業界で大きなシェアを持つソリューションです

募集職種

人材紹介会社

モーガン・マッキンリー

求人ID

1571420

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年02月04日 09:01

応募必要条件

職務経験

10年以上

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

外資系の大手金融インテリジェンス企業にて、金融機関とのリレーションシップマネジメント（RM）をリードするディレクターを募集しています。

主要アカウントのエグゼクティブ層と長期的なパートナーシップを構築し、収益成長の最大化と新規ビジネス拡大を推進する戦略的ポジションです。グローバルチームとも連携しながら、クライアントの課題を多角的に解決し、複数ソリューションを組み合わせた価値提供を行っていただきます。

主な職務内容

- 大手金融機関を担当
- アカウント戦略の立案・実行
- 金融市場・法人向けソリューションにおけるパイプライン創出と拡大
- 顧客経営層との継続的なコミュニケーションを通じた新規機会の発掘

- プロダクトスペシャリストと連携したクロスセル提案、マルチソリューション展開
- 営業・プロダクト・アカウント管理チームと協働し、顧客課題を迅速に解決
- 全製品ラインの機能や提供価値を理解し、最適な提案を実施
- 業界イベント、カンファレンス、顧客ミーティングでの対外活動をリードし、顧客維持と関係強化を推進

Join a global leader in financial intelligence and technology solutions as a Relationship Management Director. In this strategic role, you will deepen executive-level partnerships with major financial institutions while driving revenue growth. You will work closely with senior stakeholders to identify expansion opportunities, strengthen long-term relationships, and deliver multi-solution value across the firm's product portfolio. This position offers high visibility, significant business impact, and the chance to collaborate with global product and sales leaders.

Key Responsibilities

- Develop and execute account management strategies to strengthen key client relationships and maximise revenue
- Build strategic partnerships to support pipeline development across financial markets solutions
- Maintain proactive communication with executives to identify opportunities for business expansion
- Coordinate cross-selling initiatives with product specialists to offer multi-solution proposals
- Work alongside sales, product, and account management teams to resolve client issues efficiently
- Maintain strong understanding of the full product portfolio and service capabilities
- Represent the company at industry events, conferences, and client meetings to increase retention and engagement

スキル・資格

必須条件経験・資格：

- データサービス、金融ソフトウェア、金融業界のいずれかでの実務経験
- 金融機関を顧客とするRM、営業経験、アカウント拡大の実績
- 金融市場商品および法人向けソリューションに関する知識
- 優れたタスク管理能力

ソフトスキル：

- CxOや経営陣とのミーティングをリードし、信頼関係を築けること
- ストレス耐性
- 変化に対応しながら、柔軟・粘り強く成果を追求する姿勢
- チームプレイヤー

語学力：

- 日本語：ネイティブ
- 英語：ビジネスレベル

歓迎条件

- 複雑なアカウントをマネージした経験・実績

この求人がおすすめの理由

- 業界で大きなシェアを持つソリューション
- 一流の金融機関と長期的・戦略的なパートナーシップを構築するやりがい
- 国内外のプロダクト責任者・営業リーダーと密に協働する、ビジビリティの高いポジション
- 高収益アカウントをリードするチャンス
- キャリアアップの機会が豊富
- プロダクト研修や市場知識の習得機会が充実

Required Skills and Qualifications Experience:

- Strong background in data services, financial software, or banking environments
- Proven success maintaining and expanding relationships within major financial institutions
- Knowledge of financial markets products and corporate financial solutions
- Excellent organisational abilities, managing multiple priorities with attention to detail

Soft Skills:

- Strong interpersonal and influencing skills with C-level executives
- Confident communicator able to lead high-pressure executive discussions
- Collaborative, resilient, and adaptable team player

Language Requirements:

- Japanese: Native
- English: Business level

Preferred Skills & Qualifications

- Experience managing complex, multi-solution accounts in global financial markets

Why You'll Love Working Here

- Build long-term, strategic partnerships with top financial institutions
- Collaborate with regional and global product heads and sales leadership
- High-impact role with ownership of complex client relationships and revenue outcomes
- Clear career advancement aligned with team and business growth
- Access to industry-leading insights, training, and market intelligence resources

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。