



【スペイン語】大手旅行グループでの企画営業・仕入れ交渉／紹介予定派遣／土日祝休み／月収30万円以上可@東京

スペイン語圏のサプライヤーと日本をつなぐ、グローバル企画営業。

募集職種

人材紹介会社

株式会社フェロシップ

求人ID

1571384

業種

旅行・観光

雇用形態

紹介予定派遣

勤務地

東京都 23区

給与

300万円～350万円

時給

2000

勤務時間

勤務時間(HP) 9：30～18：00（1日7時間30分を基本とする）

休日・休暇

休日 土, 日, 祝

更新日

2026年01月21日 00:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

スペイン語 - ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

仕事内容 スペイン語圏の現地業者（ホテル、レストラン、交通機関、イベント会場など）を対象とした、インバウンド旅行・MICE案件の仕入れ・企画・交渉業務をお任せします。

具体的には：

- スペイン語を用いた現地サプライヤーとの直接交渉（条件・価格・契約締結）
- 団体旅行やMICE（国際会議・展示会等）の見積取得
- 宿泊施設や交通手段の手配・サービス内容の改善依頼
- 契約に関する調整・管理業務

日本の大手旅行グループのノウハウを活かしながら、海外のパートナーと対等に渡り合うやりがいのあるポジションです。

おすすめポイント

- **紹介予定派遣**：一定期間の派遣終了後、双方合意のもとで直接雇用への切り替えを前提とした募集です。長期的なキャリア形成が可能です。
- **グローバルな裁量権**：スペインの業者と直接やり取りし、価格交渉から契約まで一貫して担当できるため、自身の交渉力がダイレクトに成果に繋がります。
- **ワークライフバランス**：土日祝休み、残業は月平均20時間以内と、プライベートと仕事を両立しやすい環境が整っています。
- **大手グループの安定性**：日本を代表する旅行グループの一員として、大規模な国際案件に携わることができます。

スキル・資格

必須スキル

- スペイン語：ネイティブレベル
- 日本語：ビジネスレベル（JLPT N1相当）
- 社会人経験（業界不問）
- PCの基本操作（Word, Excel, メール）

活かせるスキル

- 旅行業界、観光業、ホテル業界での実務経験
- 営業、バイヤー、交渉実務の経験
- MICE（国際会議、インセンティブ旅行）に関する知識

会社説明