



## 韓国IT大手企業にてITソリューション営業担当を募集[韓国語＆日本語力が必要]

韓国語が活かせる | 韓国大手企業勤務

### 募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルイニシアティブ

採用企業名

韓国IT大手企業

求人ID

1571378

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

給与

500万円～650万円

勤務時間

フレックスタイム制：コアタイム11:00～15:00、フレキシブルタイム8:00～11:00 / 15:00～22:00

休日・休暇

土日祝 年次有給休暇制度 1時間単位の年次有給休暇制度 積立年次有給休暇制度 リフレッシュ休暇 傷病休暇 など

更新日

2026年02月04日 09:01

### 応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

韓国語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

### 募集要項

#### <仕事内容>

自社クラウドサービスの事業推進および、新たな市場開拓を担うキーマンとしてご活躍いただきます。

単なる「製品売り」ではなく、ビジネス拡大に向けた戦略立案からアライアンス構築まで、裁量を持って取り組めるポジションです。

【具体的な業務内容】

- ・クラウド事業の企画・推進： 外部向け事業管理を含めた、戦略的な事業展開のリード
- ・アライアンス推進／パートナー戦略（MSP発掘・管理）： インフラを共に展開するMSP（Managed Service Provider）の開拓およびリレーション構築や 協業先との強固なパートナーシップの構築。
- ・セールス戦略の立案： AWSやGoogle Cloudなどを利用している企業をターゲットに、コストメリットと技術力を活かしたリプレイス・マルチクラウド提案。

---

## スキル・資格

### ■必須要件（MUST）

- ・クラウド又はIT業界での営業経験5年以上
- ・IT関連企業での勤務経験
- ・社内外との円滑なコミュニケーション能力

### ■歓迎要件（WANT）

- ・技術系ビジネスへの理解がある方
- ・協業・アライアンス推進の経験
  - パートナー企業との交渉・関係構築
- ・韓国語でのコミュニケーションが可能な方

---

## 会社説明