



韓国IT大手企業にてITソリューション営業担当（マネージャー候補）を募集[韓国語できれば尚可]

韓国語が活かせる | 韓国大手企業勤務

## 募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルイニシアティブ

採用企業名

韓国IT大手企業

求人ID

1571378

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

給与

700万円 ~ 900万円

勤務時間

フレックスタイム制：コアタイム11:00~15:00、フレキシブルタイム8:00~11:00 /15:00~22:00

休日・休暇

土日祝 年次有給休暇制度 1時間単位の年次有給休暇制度 積立年次有給休暇制度 リフレッシュ休暇 傷病休暇 など

更新日

2026年04月15日 01:00

## 応募必要条件

職務経験

10年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

韓国語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

## 募集要項

<仕事内容>

自社クラウドサービスの事業推進および、新たな市場開拓を担うキーマンとしてご活躍いただきます。  
単なる「製品売り」ではなく、ビジネス拡大に向けた戦略立案からアライアンス構築まで、  
裁量を持って取り組めるポジションです。

【具体的な業務内容】

- ・クラウド事業の企画・推進：外部向け事業管理を含めた、戦略的な事業展開のリード
- ・アライアンス推進／パートナー戦略（MSP発掘・管理）：インフラを共に展開するMSP（Managed Service Provider）の開拓およびリレーション構築や協業先との強固なパートナーシップの構築。
- ・セールス戦略の立案：AWSやGoogle Cloudなどを利用している企業をターゲットに、コストメリットと技術力を活かしたリプレイス・マルチクラウド提案。
- ・組織マネジメント：日本市場拡大に向けた営業組織の設計・強化を担います。また、エンジニア組織との連携を強化し、技術力を活かした提案活動を推進。韓国本社と連携しながら、日本拠点の営業組織の運営をリードしていただきます。

---

## スキル・資格

- ◆必須スキル・経験
  - ・クラウド／ITインフラ業界での法人営業経験（目安10年以上）
  - ・マネジメント経験
  - ・同業界における顧客
  - ・パートナーネットワークを有する方
- ◆歓迎スキル・経験
  - ・組織マネジメント・立ち上げ・再構築などの経験
  - ・韓国語でのコミュニケーションが可能な方
  - ・MSP／Sler／クラウドベンダーでの事業責任者経験

---

## 会社説明