

## 物流DXを推進するフィールドセールス

## 物流DXを推進するフィールドセールス

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1571350

## 業種

その他（メーカー）

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

600万円～900万円

## ボーナス

固定給+ボーナス

## 更新日

2026年01月21日 01:00

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

流暢

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

物流企業やECフルフィルメントの顧客に対し、クラウドロボティクスを活用した現場改善を提案・実現するポジションです。営業活動にとどまらず、導入プロジェクトやカスタマーサクセスまで幅広く携わっていただけます。

## Client Details

急成長中のロボティクス・テクノロジー企業で、物流業界の自動化・効率化をリードしています。クラウド基盤を活用し、複数ロボットの群制御や柔軟な導入モデルを提供することで、国内外の大手企業から高い評価を獲得しています。革新的なソリューションで業界のDXを加速させています。

## Description

- エンタープライズ顧客への課題ヒアリング、データ分析、改善提案
- 高精度シミュレーションを用いたROI提示と契約獲得
- 導入プロジェクトの計画立案・進行管理、WMSローンチ支援
- 導入後の定期レビュー、追加提案、長期的な関係構築

- CRMを活用した営業戦略立案、パイプライン管理、Win/Loss分析

#### Job Offer

- 想定年収：600万円～900万円（スキル・経験により決定）
- 急成長市場でのキャリア構築
- 最新ロボティクス技術に触れながら物流DXを推進
- 裁量の大きいポジションで提案から導入まで一貫して関与可能
- ハイブリッド勤務（東京拠点）

このポジションに興味がある方は、ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yusuke Sherpa +81366276109.

---

#### スキル・資格

##### 必須条件

- BtoB営業経験（3年以上）
- エンタープライズ領域での新規開拓・リレーション構築経験
- 高い日本語コミュニケーション能力、日本のビジネス慣習理解

##### 歓迎条件

- 無形商材または物流業界での営業経験
- 英語でのコミュニケーションスキル

##### 求める人物像

- 強いリーダーシップと影響力
- データ分析・戦略立案能力
- プレゼンテーションスキルと成約実績
- プロジェクトマネジメント能力

---

#### 会社説明

##### [物流DXを推進するフィールドセールスの募集]

物流業界は今、急速な変革期を迎えています。その中で、クラウドロボティクスを活用し、現場の生産性を飛躍的に向上させるソリューションを提案・実現するポジションです。

本ポジションでは、エンタープライズ顧客への課題分析から改善提案、導入プロジェクトの計画・推進、さらに導入後の価値最大化まで、一連のプロセスをリードしていただきます。単なる営業活動にとどまらず、物流現場の未来をデザインする役割を担います。

想定年収：600万円～900万円（スキル・経験により決定）

勤務地：東京（ハイブリッド勤務）

急成長市場でキャリアを築きたい方に最適な環境です。  
ご興味のある方はお気軽にご連絡ください。